

智谷宝原 智谷宝原阿迪耐克一折起 北京智谷宝原

产品名称	智谷宝原 智谷宝原阿迪耐克一折起 北京智谷宝原
公司名称	成都智谷宝原体育用品有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	成都市武侯区西部智谷A区A12-501
联系电话	13982244690 13982244690

产品详情

繁华商业圈好赚钱？没竞争是好事？

1. 繁华商业圈好赚钱？

要知道，繁华商圈的租金也是比较贵的，没有资金实力的投资者可能无法承担。而且对于耐克，阿迪达斯折扣店来，繁华商圈或大型商场都有品牌专卖店，折扣店与专卖店在大都市商圈竞争可能会处于劣势。因此，远离同类品牌专卖店，找到适合耐克，阿迪达斯折扣店消费水平的城市开店，才会拥有自己的优势。

2. 没竞争是好事？

现在，各种各业都在充分竞争，智谷宝原阿迪耐克一折起，如果你所在的领域或行业没有竞争对手，那你一定要注意了，即使是开线下实体店，如果周围没有同行竞争，这很可能是你选址错误，同行意识到了这个问题，从而做出与你相反的决策。顾客购物喜欢货比三家，对于相对偏高的消费产品而言，没有可对比的同行提供价格和质量参考，很可能怀疑你店里的东西价格是否太贵，是否，从而影响购买决策。

3. 太多竞争是好事？

太多竞争也不好，如果你选择的地址，周围同类店铺太多了，市场已经处于饱和状态。在消费者数量有限的情况下，如果想把生意做好是很难的，智谷宝原耐克阿迪一折特卖会，即使你的店铺在货源渠道，价格空间和服务质量上有优势，但在销售业绩也会遇到天花板，无法突破。

4. 客流量等于生意？

商圈客流量不等于实际客流。换句话说，流量不等于生意，客户需求匹配不上，人群流量再多也无法有效提高销售业绩。例如，某高流量人群的小区，无论在小区内还是小区外开店，都有很多人经过，但真正能够驻足，并进店选购的人有多少呢？大家都是忙着上班下班，除了在家休息的人，智谷宝原阿迪耐

克一折，逛街的人都去繁华一点的购物中心。因此，你的耐克，阿迪达斯品牌折扣店就这样被人忽略了。

5. 不考虑营商环境

任何线下实体店，在选址时都不能忽略周边的营商环境，这一点很重要。这可以使你迅速了解周边人群的消费水平，以及存在的优劣势，从而准确评估该位置是否可以开设运动品牌折扣店。例如，肯德基，麦当劳，星巴克，这些品牌本身就有一定的名气度，他们吸引顾客的能力可以成为你的优势，以此为你带来更多客源。

如何开运动品牌折扣店，让普通人也能消费得起品牌？

虽然现代生活水平提高了，但是对于动辄上千的品牌商品，普通消费者的钱包还显羞涩。但是那些坚持不肯放弃对品牌追求的运动爱好者，难道就无法以低价格买到自己的心爱之物么？是NO。

折扣店的兴起就是在这个背景下产生的。人们对好东西的追求又碍于对价格的要求，导致人与物不能很好的匹配。特别是像耐克，阿迪达斯这样的品牌，普通大众望洋兴叹。因此，品牌折扣店模式很好的弥补了这块市场，单纯的基本价格的评估，这是一个巨大的市场。那么，对于那些想在鞋服行业立志有所作为的创业者，如何开一家自己的耐克，阿迪达斯品牌折扣店呢？

1. 选择合适的品牌

品牌的选择很重要，如果投资者想开的是运动品牌，毫无疑问，耐克，阿迪达斯应该成为初选。因为在运动品牌类，这两个品牌一直处于垄断状态，这使得越来越多的人青睐这两个品牌。另外值得提到的一点是，品类丰富问题。如果投资者只想经营耐克或阿迪达斯折扣店，那么在商品的种类上，应该尽量多一些，例如，鞋子，衣服，帽子，包包以及其它运动配件等。另一方面，如果走多品牌路线，那么在选品上应该更加细致。

2. 选址及装修

店铺地址的选择和店铺的装修至关重要，这个我们曾经多次讲过，人群流量就是你的生意核心所在，无论他是来自线上还是线下，投资者都应该考虑清楚。在对地址进行考察时，仔细核实周边同类卖场的情况，如果他们做得很好，那么投资者应该考虑清楚自己的核心竞争力所在，靠什么在这个竞争激烈的环境中生存下去。

3. 运营，打造自己的核心竞争力

这项完全看实力，核心竞争力不是一两天能够建设起来的。有些店铺有很好的供应链，并且价格低，例如，在成都智谷宝原体育，投资者可以拿到耐克，阿迪达斯品牌货品。并且无加盟费用，阿迪耐克折扣店找货源？，没有拿货额度限制，该公司还为客户提供装修，店铺经营，人员培训等方面的建议与指导。

成都智谷宝原体育用品有限公司位于四川省成都市武侯区西部智谷，主营业务是耐克、阿迪达斯分销加盟，宗旨是“做品牌折扣店值得信赖的供应链”，并为我们的客户提供全新的一体化的营销解决方案。在成都智谷宝原体育，您可以拿货，无加盟费用，经销授权、质检报告、正规授权资质、区域市场保护、仓储物流支持让您开店无忧，同时，我们提供丰富的款式及品类，支持现场考察，现场选货，与业务人员现场交谈并获得您想了解的相关信息。

作为一家多运动品牌（耐克、阿迪达斯）折扣分销商，我们本身并不生产商品，我们的核心服务就是连

接，即品牌商与加盟商之间。并站在的角度，全力打造完善的供应链体系，北京智谷宝原，同时发挥我们的优势，积极参与新零售体系建设，帮助我们的加盟客户更好的经营他们的折扣店。

智谷宝原(图)-智谷宝原阿迪耐克一折起-

北京智谷宝原由成都智谷宝原体育用品有限公司提供。成都智谷宝原体育用品有限公司是四川成都,服装鞋帽代理的见证者，多年来，公司贯彻执行科学管理、创新发展、诚实守信的方针，满足客户需求。在智谷宝原领导携全体员工热情欢迎各界人士垂询洽谈，共创智谷宝原更加美好的未来。