

智谷宝原阿迪耐克第二件一折 晋城智谷宝原 智谷宝原

产品名称	智谷宝原阿迪耐克第二件一折 晋城智谷宝原 智谷宝原
公司名称	成都智谷宝原体育用品有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	成都市武侯区西部智谷A区A12-501
联系电话	13982244690 13982244690

产品详情

阿迪达斯耐克加盟品牌服装折扣店经营活动误区有哪些?

活动是服装业十分普遍的营销方式，如今开店，智谷宝原耐克阿迪一折专场，不做活动店铺非常少了，那么针对开运动品牌加盟折扣店的投资者而言，做活动千万别走入误区，否则，不仅无法达成目标，而且还浪费时间精力和资本。下面，成都智谷宝原体育就为你介绍运动品牌折扣店在做活动时，需要避免的误区。

误区一：活动只求当今，忽略中后期服务

活动之际顾客是造物主，活动之后顾客是侍从。这种转变对店铺的经营是有很大大伤害的，活动人气效应会伴随着活动的停止而销声匿迹，使活动只贪一时之功，忽略中后期服务，从而形成对店铺品牌形象的伤害。折扣店经营者在销售商品时要保证诚信，防止和降低售后出现的货品退换货情况。宣传策划详细介绍货品时，要求求真务实，让消费者购买到真正适合自身的商品或服务。

误区二：活动欠缺创意，一味的降价促销

如今，降价促销变成活动的主题思想，大多数店铺都将降价作为活动主题。然而我们认为，长期性的降价活动，反而会起到反作用。活动的玩法要新颖，或者老思路玩出新花样，不只在折扣上做文章，让利可以放在其他方面，例如，小礼物，赠品等。

很多店铺经营者做活动时，本质就是打折促销，无论自身的商品是什么，有哪些特性，就是一味的降价。这种玩法已经枯燥无味，消费者也显疲劳，如果真要这样做，也要有一些新颖的东西在里面，而非照本宣科的模仿。

开耐克阿迪达斯折扣店三大重点

如今，晋城智谷宝原，耐克阿迪达斯折扣店可以说是相当火爆，很多运动爱好者面对耐克阿迪达斯专卖

店的价格有些难以接受，但又不肯放弃对品牌的追求，于是折扣店便成为一个很好的替代，但经营好一家折扣店并不容易，经营者需要一些开店技巧，成都智谷宝原体育为你总结了开好品牌折扣店的三大重点。

1. 调整好心态

做好生意，心态很重要，即使你有一定的资金实力，创业项目与开店找项目，也不意味着你会成功。我见过很多老板，真的很努力，开店创业项目小资，但就是不赚钱，很显然，开耐克阿迪达斯折扣店并非努力即可，还需要头脑。

同时，投资越大则风险越大，当然，回报也越高，投资者应该根据自己的资金实力把控自己的店铺规模，并且，选址也很重要，它将直接影响营业额得多少，人员流动密集的位置自然能够获得更多客户，但能否完成进店消费还要看店面装修以及商品种类和质量等。这些并非一日之功，需要长期经营并慢慢积累经验。

2. 店面形象

有了客源，剩下的就是店铺的整体印象，例如，灯光及产品的陈列方式，这真的很重要，有些店铺的陈列方式就很让人不舒服，特别对于一家耐克，阿迪达斯品牌折扣店来说，商品的展现方式应该突显质感，并且。

3. 备货量

如果你是一家新开张的折扣店，可能对于货品种类和数量没有多少经验，这些通常通过经营过程获得，但为了能够给首批客户留下好印象，建议初次备货量还要有一定的规模，所在品类的子类尽量齐全，并且在后续能够做到及时补货，满足每一位进店的客户。

运动品牌越来越火的原因在于近些年来，人们更加注意自己的健康问题，因此，增加了户外锻炼需求，从而带动了运动品的消费，同时，耐克，阿迪达斯这两品牌所涉及到的品类较全，而且风格设计潮流化，时尚化，因此，也带动了一些追求时尚，个性的消费人群。

所以，很多投资者都在考虑开设耐克，阿迪达斯品牌折扣店，特别是那些在服装领域，或开店方面有些经验的投资者，这是一个有利可图的项目，就其品牌和流量而言，也足以吸引一些基础顾客。这就是开耐克，智谷宝原阿迪耐克第二件一折，阿迪达斯折扣店的核心优势，智谷宝原耐克阿迪一折，当然，还有一些其他方面的优势，请允许我们慢慢道来。

1. 运动品牌消费需求

就像上面提到的那样，耐克，阿迪达斯品牌为了自身的发展，涉足了很多品牌，从鞋子到衣服，从包包到配饰，从男装到女装，应有尽有，这使得不同的消费群体，只要有运动消费需求，都会想到这两个品牌，几乎没有对手。

2. 耐克，阿迪达斯的品牌效应

品牌的建立非一时即成，需要不断的积累与拓展，两个成立较早，多年的运营经验使得两个品牌深入人心，各种有名气的赛事都能看到他们以不同的方式参与，在NBA市场，除了耐克，阿迪达斯，你几乎看不到其他运动品牌。

3. 设计与质量优势

两个品牌在设计上有很多创新，生产工艺上也持续进步，因此，在设计与质量上，几乎是越战越强，潮

流爱好者也在追逐他们，市场越来越广泛，凭借着品牌效应，耐克，阿迪达斯在其他领域也抢占了不少市场份额。

4. 经验指导

经验指导对于想开耐克，阿迪达斯折扣店的小伙伴非常重要，分销商一般对加盟方都有相关的建议与指导，成都智谷宝原体育在打造折扣店方面有很多经验，包括店铺装修，商品陈列，运营培训等。这些都是开店必备的内容，使投资者可以在这方面避免一些弯路。

智谷宝原阿迪耐克第二件一折-晋城智谷宝原-智谷宝原由成都智谷宝原体育用品有限公司提供。成都智谷宝原体育用品有限公司是从事“鞋帽代理招商”的企业，公司秉承“诚信经营，用心服务”的理念，为您提供更好的产品和服务。欢迎来电咨询！联系人：朱先生。