

耐克阿迪达斯折扣店 奥莱体育 耐克阿迪达斯折扣店前景怎么样

产品名称	耐克阿迪达斯折扣店 奥莱体育 耐克阿迪达斯折扣店前景怎么样
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司业务部
价格	面议
规格参数	
公司地址	河北省廊坊三河市燕郊迎宾路百世金谷工业园区内2-K
联系电话	15901431311

产品详情

耐克阿迪达斯折扣店加盟：人气下滑的怎么办？

在江苏做耐克阿迪达斯折扣店的李先生，近遇到了烦心事，之前自己的门店不说门庭若市，但是人来人往也没有断过，可是近一个月却遭遇了滑铁卢，生意每况日下，从销售额几万，到现在入不敷出，这可急坏了李先生，赶忙向我们求助。长时间生意差，肯定要重视起来了，首先要排查原因，然后才对对症下药：

1. 了解商业区人气

首先你要看到，只有你的人气差还是这片商业区都不行。因为有时候遇到修路挡着商业街入口，或者附近新开的商业广场吸走了大量的客源。如果是修路、改造这些问题，那就需要等一等，你也可以趁机给自己的门店重新装修，整理库存等。如果是这个商业街人气明显不如其他商业街，还是要等一等，因为新开的店福利优惠比较多，顾客处于好奇，也会优先去考虑，等过这个好奇时间，之前的商业街也会热闹起来，当然如果你是在新开的商业街里面，过了开头热闹的时期，现在人气下降也正常。

2. 宣传有没有到位

有的时候会遇到这样的情况，你做了宣传推广，然后这段时间销售额明显提升，但是推广时间到了以后，销售额立马下滑，这是很正常的事情，说明了推广的效果很好。这时候你还可以继续做一个推广，增加人气。当然有的时候，并不是你做的推广，可能是附近店铺做的推广，他的客流分流到了你的店铺，但他的推广结束了，你也占不了光了。

3. 了解门店口碑

现在是互联网时代，年轻的朋友购物的时候，会查看网上的口碑，选择口碑好和评分高的店铺，这时候如果你在售后问题上没有处理好，或者是同行恶意差评，那么一条差评只要挂上面，耐克阿迪达斯折

扣店，看到的消费者就不会进你的店。

4. 顾客进店的购买率

顾客进店的购买率，决定了你的商品款式是否好看，还有导购的技巧是否合格。如果顾客的购买率很低，你就要注意导购是不是在偷懒敷衍，如果导购没有问题，你就要思考是定价出现问题还是款式确实不好看。也可以咨询一下，顾客只看不下单的原因，然后对症下药，解决问题。

耐克阿迪达斯折扣店加盟：开店省下一辆宝马的经验

今天跟大家分享开店省钱法，轻松帮你省下一辆宝马：

1. 加盟费能省就省

相信很多朋友考虑加盟的时候，也会看到有的公司有加盟费，有的公司免费加盟，其实他们的区别并没有那么大，主要在于品牌影响力和后期经营扶持力度。如果你有自己的条件和优势，完全可以选择免费加盟，一次的价格费用加上押金就需要15-20万。这笔钱是可以省的，因为经营可以自己学，品牌也不是说只有给了加盟费就一定好，而且你也可以单独购买商标使用权。这样一来就一大笔花销就能帮你省了。

2. 租金考虑

门店经营时地段不好，没有客流，生意难免要差些，好的位置，耐克阿迪达斯折扣店，顾客络绎不绝，你连销售引流都省了，不过好位置不便宜，我们选门店的时候，要考虑好，就是说这个门店租金是多少钱，耐克阿迪达斯折扣店前景怎么样，一个月提供多少量，预计能赚多少钱。然后再结合自己的预算选位置。举个例子，这个位置一个月5万，预计销售额是30万，另外一个位置一个月1万，预计销售额10万，那你自然要选的位置。

3. 装修可以找熟人

门店的装修如果在加盟公司那边报价，他们一般会收取500元一平米，但是同样的装修方案甚至材料，你自己找熟人装修，可能只要200-300元一平米。拿100平米的店铺来说，这就省下了两三万元，这钱拿来多进些货，利润又能提升。

4. 货架道具选二手

开店以后，店里进货陈列需要货架，还需要模特，店里的灯光也需要买。我知道很多顾客想着这些要全新的，但是全新的价格并不便宜，而二手的也未必差了，尤其是射灯这些，新旧都是一样的，而二手的价格会便宜2/3，二手的办公用品价格至少会折半。

5. 进货不堆压

门店的面积跟进货量是有一定的比例，低于这个比例，那么你的门店商品铺货都铺不满，虽然减少了成本，但是门店货架都空的，给顾客的感官也不好，遇到顾客想来买货，你就都没有货，怎么做生意呢？同样，如果进货太多又会导致流动自己不足，所以在你进货的时候，100平米，准备10-15万货款就足够了。

想要加盟开一个耐克阿迪达斯折扣店，在网上看到奥莱体育的广告，本来想电话里面了解一下，但是他们让我要去实地考察了解，真的有必要吗？”

作为耐克阿迪达斯折扣店加盟来说，我们很理解顾客的心理，一切以简单为好，好是在电话里面说清楚，微信里面了解的透彻，然后自己再去问懂行的人，再考虑要不要加盟，能不能去做这个生意。如果这样的话，耐克阿迪达斯折扣店在哪，你得到的结果都是道听途说，没有有真实的体验。今天给大家列举必须实地考察的原因：

了解加盟项目

了解项目不能只从手机上面知道，要去实地，看到公司项目是怎么运营，怎么操作，加盟的手续和流程都是了解的内容。你需要详细了解公司的整个加盟项目，他的具体细节。如果不弄懂这些，其中的弯弯绕绕的就很容易把你绕进去，要么迷迷糊糊的加盟了，要么不清不白的放弃商机。

查看公司资质

加盟就是向公司学习，你要知道公司的资质能力，他的证书齐不齐全，他的仓库大不大，他的资质怎么样，有过哪些成功案例，有什么需要学习的经营，比如公司的品牌logo，口碑都是很重要的财富。同时还要看到公司的货品怎么样，品牌正规吗？款式是否吸引人，如果都是歪瓜裂枣的款式，质量也差，那就没有必要继续下去。

学习门店经营

好的加盟公司，自然有他的优越性，他的成功也不是随随便便做到。对于刚了解接触到这个项目的人来说，你需要学习公司的门店经营，等你开店以后，你要知道怎么去经营这个门店，经营门店难免要做推广、员工培训、活动策划等。而门店的未来盈利情况，什么时候回本主要是看你怎么去运营。

公司模式

你要开店终还是要公司的连锁模式，任何一个连锁模式都有他的独到之处，但是同样也要注意会不会水土不服，比如每个地区也有自己的特色。所以你要公司的模式，学习他的门头设计，展厅布置，室内装修，陈列摆放，灯光搭配等等。还要有自己的理解，不能够简单的粘贴，如果早期缺乏经营，不妨暂时先用着，以后理解到位了，再去慢慢更换，把自己的理解用上去。

耐克阿迪达斯折扣店-奥莱体育-耐克阿迪达斯折扣店前景怎么样由三河奥莱体育用品有限公司提供。三河奥莱体育用品有限公司坚持“以人为本”的企业理念，拥有一支高素质的员工队伍，力求提供更好的产品和服务回馈社会，并欢迎广大新老客户光临惠顾，真诚合作、共创美好未来。奥莱体育——您可信赖的朋友，公司地址：河北省廊坊三河市燕郊迎宾路百世金谷工业园区内2-K，联系人：石经理。同时本公司还是从事正品阿迪达斯加盟，正品耐克加盟，阿迪达斯耐克折扣店加盟的服务商，欢迎来电咨询。