

奥莱体育 阿迪达斯折扣店

产品名称	奥莱体育 阿迪达斯折扣店
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司业务部
价格	面议
规格参数	
公司地址	河北省廊坊三河市燕郊迎宾路百世金谷工业园区内2-K
联系电话	15901431311

产品详情

耐克阿迪达斯折扣店加盟：日销过万的八点秘诀（上）

耐克阿迪达斯折扣店受到了广大经营者的认可，而品牌折扣店除了自身品牌的优势和产品具有的特色之外，想要开好一个门店还需要合适的经营手段，在面对市场激烈竞争时，作为耐克阿迪达斯折扣店想要脱颖而出你就必须要做到这8点：位置很重要

位置好就能吸引更多客流，这是无数经营者用自身经验总结而成，所以对于门店前期经营来说，位置非常重要，要针对自己的目标顾客选择位置，我们会建议大家选在热闹的商业街或者商城里面。

装修要有档次

既然开了耐克阿迪达斯折扣店，就不能装修得太随意，因为你做的是品牌折扣店，如果门店的档次太低，弄得跟两元店一样，既然你的价格便宜，顾客也会觉得，你这不是真货。所以要得到顾客信任，首先要从门店的装修开始，装修向专卖店看齐，有品味有档次。

供应链要

作为实体门店卖货自然是重中之重，所以需要你的商品款式好，码号齐全。同时面对款式，或者节假日做活动，你的门店必须要有充足的库存，而在销量大于预期时，或者需要备货的时候，也要能够及时补货，这点很依赖于你的供应链稳定。如果供应链不稳定，很可能会遇到人气爆满，但却没货可卖的窘境。

全渠道销售

在销售的时候不是因为你开了实体店就不能在线上销售，很多实体店主很固执，自己做线下就只做线下，有人从网上了解到，想要购买也不愿意。经营门店的时候一定要灵活，实体店可以卖，朋友圈有人问了，你也能卖。

引流款和盈利款结合

做生意是需要把顾客吸引到店里，这时候需要你有个引流款式，这个可以作为促销的，用价格吸引人，用断码的，或者滞销的都行。这种款式不赚钱甚至亏本，所以要搭配盈利款一起卖，可以在模特身上搭配试穿，卖套装。

耐克阿迪达斯折扣店加盟：被质疑假货店怎么办

因为耐克和阿迪达斯公司需要他们的专卖店保持商品的时尚和潮流性，所以一般商品上架销售的时间只有两个月左右，到时间就会下架，而已经下架的不允许再次销售，这些下架商品就会放在折扣店里面出售，所以会有人等着折扣店上新才买，虽然款式会延后两个月左右，但是依旧属于时尚新款。同时折扣店还会销售旺季往年的款式，虽然款式不新颖，但是工厂依旧停止生产这些款式，其实不乏经典款式和精品。虽然经营者知道折扣店是真的，但是消费者不知道，消费者不信任怎么办？

消费者不信任的原因主要是不了解，他没有见过折扣店的模式，所以不懂，只是听说了外面假货多，所以对于这类消费者，比较简单，只要跟他解释，折扣店的模式，以及折扣店现在的发展情况，再给他看看店里的款式和穿着感受，拿一件衣服或者一双鞋子，给顾客亲自体验，试穿以后，很容易就能打消顾客的顾虑。但是还有一类顾客，可能自身被骗过，所以对于折扣店非常不信任，对于他们甚至是解释都多余。打消顾客的顾虑，主要是通过门店的档次，阿迪达斯折扣店，用装修设计、门头设计、陈列摆放营造出有品味的环境，顾客在良好的环境里，更容易打消顾虑，同时可以承诺罚十，门店里面工商部门难免会来检测，你可以用门店的监控，把工商部门来门店的检查记录下来，在门店里面弄一个屏幕，播放这些可以很好的打消顾客疑虑。除此之外，可以让顾客体验到耐克阿迪达斯折扣店里面商品的做工和品质，同时还能加大服务，比如终身质保，像这些衣服和鞋子，本身就不容易坏，要是坏了多半还是使用问题，使用不当，顾客也不可能说你质量问题，所以用一次购买，阿迪达斯折扣店，终身质保对外宣传，可以增加顾客对门店的认可感。

我们走在街上，总会看到形形色色的门店，但是有些门店会通过装修和设计给顾客留下好的印象，而有的门店则恰恰相反，装修的太过普通很容易让顾客“视而不见”。今天教大家几个小办法，让你迅速提升门店档次，一跃成为街上靓的店：

1. 门头

好的门头首先要醒目，然后能让顾客一眼判断出，这是什么店，它是卖什么，做什么的？门头要亲切，能够展现自己的风格，不一定需要色彩鲜明，因为有的颜色看起来花里胡哨反而减分，我们要根据品牌的风格。耐克阿迪达斯的风格为运动时尚。

2. 橱窗展示

橱窗展示和门头是店铺对外的两个展示点，一般店铺会在橱窗里用模特展示自己的新款产品，这样的产品信息会很容易被路过的行人看到，留下好的印象，也有门店会展示企业的文化。如果门店的规模没有那么大，还是老老实实地展示商品好些，选择新款用模特搭配起来。

3. 门口装饰

在竞争日益白热化的今天，提升门店形象可不仅仅只有店内，还有门口需要装饰，这点有的店铺会选择用花篮拱桥，营造出一种氛围，还有门店会在门口放着椅子、秋千，然后用电视播放精彩视频，还有商

家会在摆放，让喜欢的朋友合照留影。这些都可以让路过的人留下好印象，这些印象都有助于提升门店的档次，因为可以看得出来这家店铺对待消费者是用心的，那么他的服务肯定不会差。

4. 灯光搭配

店铺的室内室外是存在自然的光差，亮度不一样，所以门店在门店需要注意不能让店内的光线太暗，阿迪达斯折扣店加盟，也不能让光线太亮，要保持内外过度自然，可以有个光线逐步变化的过程。同时在橱窗里面，光线可以亮一点，但不能刺眼，亮度低可能会看不清楚，太刺眼就不会有消费者愿意去看，同时门店的灯光设计还会影响购物氛围，保持亮度，同时还要突出重点。

5. 商品陈列

商品的摆放是一门艺术，它既是美学艺术也有心理学和经营的结合，我们需要做到的是，让消费者看起来舒服自然，能够轻松接受到商品所表达的美感和时尚元素。我们在外面逛街也会发现好的陈列会让你忍不住驻足观看。

奥莱体育-阿迪达斯折扣店由三河奥莱体育用品有限公司提供。三河奥莱体育用品有限公司位于河北省廊坊三河市燕郊迎宾路百世金谷工业园区内2-K。在市场经济的浪潮中拼搏和发展，目前奥莱体育在服装鞋帽代理中享有良好的声誉。奥莱体育取得全网商盟认证，标志着我们的服务和管理水平达到了一个新的高度。奥莱体育全体员工愿与各界有识之士共同发展，共创美好未来。同时本公司还是从事正品阿迪达斯加盟，正品耐克加盟，阿迪达斯耐克折扣店加盟的服务商，欢迎来电咨询。