

# 阿迪达斯折扣店加盟 奥莱体育 阿迪达斯折扣店

产品名称	阿迪达斯折扣店加盟 奥莱体育 阿迪达斯折扣店
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司业务部
价格	面议
规格参数	
公司地址	河北省廊坊三河市燕郊迎宾路百世金谷工业园区内2-K
联系电话	15901431311

## 产品详情

### 耐克阿迪达斯折扣店，如何才能做好销售业绩？

在零售行业里从业多年，再加上我们业务部的数据来综合分析，阿迪达斯折扣店加盟，我发现那些经营得不错的耐克阿迪达斯折扣店老板们都有一个共同的特点，那就是善于思考，专注货品，以及有效的执行力，使得他们能够在激烈的市场竞争当中生存下来，并取得了不错的成绩。为什么要善于思考？

因为任何行动都需要有思想作支撑，否则就是盲目的，缺乏成效的，浪费时间的，这样的工作做得再多也无法实现终的目标。当自己的生意在经营上出现了困境，其实解决方案有N多种，每一种都可能会产生不同的结果，但策略完全是深思熟虑之后的结果，而差的策略也是盲目决定产生的结果。

### 为什么要专注货品？

耐克阿迪达斯折扣店作为实体零售业的一类，同样具备零售的特点，那就是货品的流通，供需关系，交易双方的重点都是在货品本身上，只有满足消费者的需求才能完成交易，因此，没有理由不把经营放在货品上，但无奈的是，库存压力是很多零售业之痛，但也正是如此，才更要把货品这一环节做好，提高库存周转率。

### 为什么要有执行力？

好吧，既然你已经有计划了，那么你开始为之付出行动了，否则你将无法收获你想要的结果。缺乏执行力是很多企业或个人普遍缺乏的现象，说话的人多，认真做事的人少，大量的工作没人去做，自然达不到预期目标。所以，事业是干出来的，不是想出来的，一个好的想法必须经过实践才能检验是否有效。

## 耐克阿迪达斯折扣店创业，选址策略详细解析

### 什么是“自上而下”的选址策略？

如果投资者一定要在的城市开店及生活，那就对该城市有一定的了解，包括政策方面，人口结构，城市产业等，然后是区域选择，一个城市不同的区域人口组成属性不同，也意味着消费水平和偏好不同，住在东城区的消费者很少去西城区买东西，由于人们在生活和工作中花费了大量时间，因此，即使逛街买鞋子或衣服，也是采取就近原则，避免花费太多时间。因此，城市城区调研和考察工作一定要做好。那么接下来就是对街道分析，街道的繁华程度与周边人群结构有关，这将直接影响该区域商家的生意如何，因此，投资者应该在这方面做足功课，用地图清晰标出该城市内达到一定商业经营要求的街道，然后对一些意向街道进行实地考察，看看人群流量如何？车流量和周边的基础如何等。

后一步是具体店铺的合作与洽谈。从事过实体店投资的人都知道，遇到一个好房东是福气，不然，很可能产生各种各样的问题，一些短视的房东看着投资者租房做生意赚了钱，就会大幅度涨房租，以此增加收入，从而压缩投资者的利润，这种恶意涨租金的终结果就是投资者租不起走了，阿迪达斯折扣店，店铺长时间空置无人问津。因此，我们在选择具体商铺时，应该考虑的些，考察和分析不是仅是物，还包括人，避免给自己后期开店过程中带来麻烦。

### 1. 客户来源数据

95%以上的客户来自三四五六线城市，而其中50%以上的客户来自县级市。一二线城市占比仅为5%。这一数据说明，如今在一二线城市开店已经没有了优势，特别是对于小资本创业者来说，生存概率基本为零，所以为了避免与大玩家直接竞争，小资本创业者会选择在小城市开店，因为那里还没有被大品牌所占领，还有很大的发展空间。

### 2. 客户开店数据

耐克折扣店加盟，投资者需要具备哪些条件？

耐克阿迪达斯折扣店加盟，需要多少投资预算？

加盟耐克阿迪达斯折扣店的条件是什么？

为什么耐克阿迪达斯折扣店能成为热门项目？

耐克阿迪达斯折扣店加盟，加盟电话是多少？

客户的货品采购成本都在15万到30万之间，15万的货品采购为80-100平米的门店，阿迪达斯折扣店地址，而30万的货品采购为200平米以上的门店。这一数据说明小资本创业者所倾向的资本投入在多少，也说明耐克阿迪达斯折扣店适合开多大面积的门店。

几乎是100%的客户会把商品销售价格定为在4-7.5折，因为加盟者有自己对商品的销售价格制定权，所以定价权也使得他们在销售策略上有了更多的灵活性，而且几乎100%的客户不存在出售商品的情况，无论如何都要保持自己的利润率，正品有理由这样的做，也是出于保护品牌形象。

### 4. 客户货品采购数据

耐克、阿迪达斯的主流货品的供应价格都是在2-4折，这在行业内已经是很低的折扣了，即使在较大规模

的品牌分销商那里拿货也是这样的折扣，不过有些品牌分销商还是有议价空间，阿迪达斯折扣店怎么样，这个通常与采购总额度有关，肯定是拿货越多越便宜。

## 5. 客户选品数据

平均数据显示，90%以上的客户更加倾向耐克品牌，所以耐克品牌货品选择的多一些，而且在这样的配货比例当中，70%以上是鞋子类，30%是衣服和配饰类。这一数据说明，对于耐克阿迪达斯折扣店来说，还是以经营鞋子品类为主，而且鞋子的客单价高，利润也高，是门店收入的主要贡献品类。

阿迪达斯折扣店加盟-奥莱体育(在线咨询)-阿迪达斯折扣店由三河奥莱体育用品有限公司提供。三河奥莱体育用品有限公司实力不俗，信誉可靠，在河北 廊坊 的服装鞋帽代理等行业积累了大批忠诚的客户。奥莱体育带着精益求精的工作态度和不断的完善创新理念和您携手步入辉煌，共创美好未来！同时本公司还是从事正品阿迪达斯加盟，正品耐克加盟，阿迪达斯耐克折扣店加盟的服务商，欢迎来电咨询。