

阿迪达斯折扣店 奥莱体育 耐克阿迪达斯折扣店

产品名称	阿迪达斯折扣店 奥莱体育 耐克阿迪达斯折扣店
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司业务部
价格	面议
规格参数	
公司地址	河北省廊坊三河市燕郊迎宾路百世金谷工业园区内2-K
联系电话	15901431311

产品详情

耐克阿迪达斯折扣店加盟，阿迪达斯折扣店货源，网上找货源靠谱么？

耐克阿迪达斯折扣店加盟，投资者去哪里找货源？

阿迪达斯耐克折扣店加盟，网上找货源，靠谱么

耐克折扣店加盟，货源渠道在哪里？

阿迪达斯折扣店加盟，货源采购问题如何解决？

加盟者在对公司总部进行实地考察时，有几个关注重点不能忽略，通过这些问题即可帮助加盟者判断公司是否正规，以及是否具备稳定的货源供应能力。

1. 公司是否具备一定规模货品仓储和展厅？

这是考察的重点，也是证明该公司是否具备稳定货源供应能力的核心，加盟者考察时，应该对货品进行仔细查验，如果有货品采购经验的加盟者应该一眼就能看出货品真假，当然，没有识别货品真假能力的加盟者也没关系，公司应该提供货品采购清单与质检报告作为证明，后面会提到。2.

公司是否提供全套的开店资质授权以及货品相关文件？

没有这些东西，开店即不合理也不合法。开店资质授权是店铺合法经营某个品牌的法律依据，而货品相关文件包括货品采购清单，质检报告等用于证明正品货源采购路径，也是具有律法依据的。很显然，不能提供这些关键文件的公司肯定是不正规的。

3. 公司是否具备售后服务团队来解决客户的问题？

供货关系是长期保持的，只要在合同授权周期内都是有效的。因此，加盟者在后续补货，合同续签等都是与公司总部联系的，如果没有客户服务团队来解决加盟者的问题，那怎么能说是正规呢，所以，这也是在考察时需要注意的一个重要问题。

还有开店培训指导，装修设计支持，辅料供应等正规公司也都是提供的，但这些相比之下次要些，加盟者也可以自行完成，所以不能算作考察标准，当然，如果能够提供这些支持与帮助的公司显然是更加完善。

如何投资加盟店，投资者如何去寻找稳定的货源供应？

很多初次进入加盟行业的投资者都会踩一些坑，有的甚至是亏的血本无归，为什么？因为他们经不住，失去了独立思考问题的能力，结果就是盲目加盟，盲目投资，完全无视基本的商业规则和开店经验，终肯定是花钱交了学费，收获的就是经验。

不过有了经验也算不错，但失去的金钱和时间却回不来了，这不是一个正常的游戏规则，我们希望没有经验的加盟者在投资开店之前，要学习一些相关知识，甚至是一些招商加盟里的套路，避免金钱和时间的损失。我们在这里总结了加盟项目时，要坚持的四大原则，可以帮助加盟者快速识别什么是好项目。

，要注意防骗，远离假货或公司

第二，加盟项目要有成熟的商业模式

第三，选择的品牌一定要有度

第四，要尽可能多地获得公司总部的支持以上这四点原则是经过加盟市场行业的现状分析总结出来的精华，因为现在加盟行业龙蛇混杂，真正有竞争力的好项目的确不多，有些加盟项目还设置了很高的加盟门槛，无论是加盟费，还是设备与物料的供应，都极度压缩加盟者的利润空间，再扣除房租水电费，人工成本费用，阿迪达斯折扣店加盟，一年忙下来还能剩几个钱？

所以，以上四点原则是想告诉加盟者，一定要谨慎投资，要为自己争取更多的利益，耐克阿迪达斯折扣店，这不是交朋友，而且真正的商业化行为，是以盈利为目标的，特别是在你自己没有更多优势的前提下更要这么做，如果争取不到或者项目本身就有明显的劣势，那宁可放弃也不要加盟。

耐克阿迪达斯折扣店怎么加盟？

如何加盟耐克阿迪达斯折扣店？

耐克折扣店加盟方式？

阿迪达斯折扣店加盟资质

耐克阿迪达斯折扣店加盟条件

品牌影响力是耐克阿迪达斯折扣店受到加盟者欢迎的主要原因，因为任何开店项目，客源获取问题都是重中之重，没有客源就没有生意可做，而作为运动品牌的耐克阿迪本身就自带流量属性，品牌认知度相当高，阿迪达斯折扣店，特别是在年轻的消费群体当中广受欢迎，一些耐克阿迪品牌的铁粉们在线上建

立社区，大家在一起讨论着潮流文化的东西，以及耐克阿迪产品，设计和技术，让消费者自愿花时间去交品心得，这是多么成功的品牌营销啊。

国际体育赛事，例如NBA和欧洲联赛也是耐克阿迪品牌向消费者输出品牌价值的关键渠道，每年在广告投入上就高达数亿美元，但从结果来看，这种营销策略是非常成功的，年轻人受到体育精神的影响，从而增加对运动商品的消费，而耐克阿迪达斯作为品牌定位，再加上过硬的产品质量和设计，自然是受益者。再来看一看。一二线城市是各大品牌的必争之地，作为普通小资本创业者基本已经没有了生存空间，于是聪明的投资者懂得避开大城市，到三四五线城市去找适合自己的发展空间，但幸运的是，耐克阿迪达斯品牌给了投资者这样的机会，但不是专卖店形式切入小城市，而是以折扣店模式向前推动与发展，因为折扣店模式在小城市有更大的开店优势，首先来说，就是商品售价优势。耐克阿迪达斯作为运动品牌，商品客单价自然要比其他品牌高很多，这对于那些经济实力不足的品牌消费者来说，在某些情况下不得不放弃专柜商品，而是选择到品牌折扣店里淘自己喜欢的商品，虽然有些款式存在过时或断码的情况，但由于折扣店在价格上有很大的优惠力度，对消费者来说还是有很大吸引力的。其次就是开店成本优势，在一个县级市加盟一家80平米的耐克阿迪达斯折扣店，总投入甚至低至十几万元，就能拿到开店资质授权和正品货源，这对创业者来说也是极大的扶持力度。

阿迪达斯折扣店-奥莱体育-耐克阿迪达斯折扣店由三河奥莱体育用品有限公司提供。三河奥莱体育用品有限公司拥有很好的服务与产品，不断地受到新老用户及业内人士的肯定和信任。我们公司是商盟认证会员，点击页面的商盟客服图标，可以直接与我们客服人员对话，愿我们今后的合作愉快！同时本公司还是从事正品阿迪达斯加盟，正品耐克加盟，阿迪达斯耐克折扣店加盟的服务商，欢迎来电咨询。