

柏力纪德：电商时代下改怎样行走？

产品名称	柏力纪德：电商时代下改怎样行走？
公司名称	四川柏力纪德电子商务有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	武侯区航空路6号4栋3单元5楼2号
联系电话	17738725362

产品详情

现在电商作为一个已经成熟的市场，具有固定的市场规定和模式。特别是最近这几年发展出了无货源店铺，就是利用电脑，来筛选出优质货源，然后上传至自己的店铺，作为中间商来赚差价。这样商家不用囤货而且减少了物流人工费这些麻烦。

作为拼多多的无货源模式，是许多想把网店作为副业人士的第一选择。成本风险低，并且操作简单，适用于空余时间做副业的人群。并且可以多多选择几个店铺，能够赚的更多。

有人就想了解，这样店铺利润是从哪里出来的呢？假如当你选择买一件衣服，店铺给你的单价是30，而你选择定价50，那么你就相当于挣了20块的差价，一件衣服20，一天多几件。一个月算下来。收入还是很可观得。

拼多多开店的无货源模式，就是通过开设多家店铺，然后争取大量的搜索量，让顾客点进的店铺都是自己的店。同样的货源和模式，就多开几家，增加销售概率。但是不论是怎样开店，都要遵守平台的规矩，毕竟只有遵守规律，才能获取到更多的流量，不会限流。

在货源方面，店家在选择上要慎重，要考虑价格和热度是否合适。当商品选好后，编辑好商品图片和标题，详情页要写好能够让顾客进来就不会退出去。当开店后，要控制住商品的数量，不要太多几百左右

就行。

开店后，不能缺少的就是客服了，要尽快回复顾客的消息，售前售后都要保持良好的态度，及时更新物流的消息。那么无货源怎么发货呢？其实就是当顾客下单后，在货源店家下单，填写地址，在把物流消息更新到买家的信息理就行。

优化商品方面，要进行观察后在行动。查看买家的收藏和访问，看店铺的热量，在对商品的标题和图片进行优化，争取吸引到更大的流量来增加点击率。