

耐克阿迪达斯折扣店 阿迪达斯折扣店 奥莱体育

产品名称	耐克阿迪达斯折扣店 阿迪达斯折扣店 奥莱体育
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司业务部
价格	面议
规格参数	
公司地址	河北省廊坊三河市燕郊迎宾路百世金谷工业园区内2-K
联系电话	15901431311

产品详情

耐克阿迪达斯折扣店加盟：开店赚钱五个步骤

开店做生意当然都是为了赚钱，相信很多投资者选择耐克阿迪达斯折扣店就是想要借助品牌的影响力，来让自己更好地赚到钱。当然想法是美好的，现实是骨感的，大家都要赚钱，那么到底怎么做才能赚到钱？今天就跟大家分享几个开店赚钱好方法：

1.位置要选好

你一定要相信，好的位置是成功的首要条件，阿迪达斯折扣店加盟，门口的位置好，本身就人来人往，我们说到的很多促销方式如果门店人气本身就好，那根本就用不上，如果门店的位置很差，没人气，半天没一个人，你开店要把东西卖给谁呢？不能舍不得花钱，哪怕贵一点，位置也要选好。

2.货品要选对

开店生意赚钱就是要把货卖出去，你的位置好，顾客源源不断，但如果你的款型样式不好，那么顾客进店购买的人还会多吗？可以回看一看，然后转身就走。我们在选货的时候，阿迪达斯折扣店，可以参考专卖店的款式跟风格，因为专卖店跟折扣店的款式不一样，但是毕竟都是一个品牌，所以设计上有类似的，会有共同点，我们要选跟专卖店现在的风格一致，都属于当下潮流的风格，这样的货品跟专卖店有一致性，顾客进店选购的时候，更容易接受。

3.促销要宣传

门店在促销做活动的时候，一定要记住宣传推广，这既说明了门店的重视程度，也可以把氛围传达给消费者，会让消费者觉得，现在不买就亏了。而宣传的范围和宣传的效果直接决定了你的门店人气情况。如果不宣传，你的活动再好，别人也不知道。

4.店员要

门店做生意，不管宣传怎么样，货品怎么样，终成交的还是店员，所以店员的水平和性直接决定了你的门店业绩。所以尽可能招聘的店员，如果店员不是很，你就要多费心去培训，把店员培训做起来，对你的业绩提升帮助会非常明显。

5.服务要跟上

我们常说，你的服务质量决定了你的门店运势，服务得好，顾客满意，那么不仅顾客再来回购，还要介绍身边的亲戚朋友过来。这是维护好老顾客的好处，其实鞋子的回购周期没有那么长，店里也可以记录下基本顾客信息，平时可以互动，定期可以做一个老顾客福利。

耐克阿迪达斯折扣店加盟：避免踩雷，一定要小心四个装修误区

很多新手朋友在装修门店的时候，本来心高气傲，想要一展宏图，在设计上想着与各种众不同的元素，可是终装修起来就总是各种小麻烦不断，不仅眼瞅着各种“不满意”还越看越不喜欢？为什么会这样呢，今天跟大家分享装修的几个误区：

1.风格混乱没重点

这是新手常见的错误之一，门店的装修没有经过统一的设计，而是将自己喜欢的各种风格搭配在一起，可能是今天在这个店看到喜欢的，明天在那个店又见到不错的，于是就一股脑杂糅在一起，有时候选择混搭并没有问题，但是门店是一个统一的整体，需要一个中心，不然就会混乱，展品显得杂乱，看不出头绪。在混搭的时候，要用一个中心把各种风格统一起来，这样还能把门店分为不同区域，各自有侧重点。

2.花里胡哨不实用

这个问题，新手跟老手都容易犯，今天在这家店里，看到这花篮很漂亮，然后我借鉴过来，然后又见到一家店里，耐克阿迪达斯折扣店，这个装饰也不错，用了很多种装饰，然后将店里搞的花里胡哨，顾客到店里，不知道是先看装饰品还是先看货了。尤其是有的装饰品太花，就要影响门店的整体观感，甚至说商品中规中矩，而装饰品却喧宾夺主，让消费者的注意力完全被这些装饰品吸引过去，这就本来倒置，画蛇添足了。

3.考虑不周槽点多

有的门店装修一眼就能看到业余。门店装修有很多细节，却很讲究，比如灯光怎么摆放，我的线路开关就要在哪里预留，有的门店因为前期考虑不周，没有预留开关，后期只能通过插线板，导致店里电线杂乱，拉低了门店的档次。不仅打扫卫生死角多，顾客看了还反感。

4.贪图便宜质量差

开店的的时候，装修可是一笔不小的支出，所以有的投资者为了节省开支，就要预算压缩，然选择了廉价的装修材料，导致后期再使用的时候，麻烦不断，比如射灯的亮度不一，照在衣服上，好好的衣服显得斑驳错落，影响美感，降低了商品的档次。同时还有瓷砖不结实，墙上起泡等，槽心事不断，其实节省成本没有问题，但一定要记住，质量不能降低，因为你装修就是为了让顾客有更好的体验。

对于经营开店来说，除了商品品质还有导购员的性，门店的环境对顾客心理的影响也很大，这也是我们

经常强调注重门店环境的原因所在，那么怎么提升门店的环境呢？门店环境有些是自己可以决定的，有些又是自己不能改变的，今天我们就来聊一聊，关于提升门店环境的办法：

1.选址先看周边

耐克阿迪达斯折扣店在选址的时候，不仅要看商业街位置还要注意门店附近的环境，比如周边开的是什么店？有没有异样气味，吵闹的声音或者杂乱的环境？如果门口不远处就是垃圾桶，这对门店的生意也会有影响，同时如果周边门店生意好，多也能带动你的发展，比如在儿童乐园旁，孩子在游乐场玩，家长随便逛逛街，还有肯德基、必胜客这类规模的店，多也能带动你的门店人气。

2.店内保持整洁

门店的整洁是必须的要求，门店基本的打扫卫生之外，还有橱窗要擦干净，货架和玻璃展柜上不能留下指纹或者手印，个别顾客吃完东西可能还会留下油污等。这些好是随时清理，展柜和展示架的污迹非常明显，会给顾客留下不好的印象。所以保持门店整洁，就要随时清理，保持清洁。

3.陈列整齐不乱

门店保持干净整洁，同时也要陈列摆设的整齐，在营业期间，有的顾客会试用鞋子和衣服，也有顾客会从展示架上直接选购，还有忙碌的时候，鞋子和衣服并没有归还到原位，所以这些都会在闲暇时候进行整理，不然商品只会越来越乱，想要到款式越来越来。要想提升门店的环境品质，就要保证门店陈列货架的整齐整洁。

4.装修事先设计

门店的装修对顾客的影响很大，装修的高大尚会提升顾客对你的信心，提升顾客对门店的期望，尤其是做耐克阿迪达斯折扣店的，当顾客对你有信心，阿迪达斯折扣店怎么样，哪怕心里还存着疑问，对你的解释也能很快接受，更容易取得顾客的信任感，对商品的销售来说，这个很重要。而门店实现经过装修设计，风格整齐划一，提升了门店的档次，在商品定价的时候，消费者选好了款式就不会觉得这个价位不值，提升了消费者心理的期待值，消费者也会提高自己的预算值。

耐克阿迪达斯折扣店-阿迪达斯折扣店-奥莱体育(查看)由三河奥莱体育用品有限公司提供。行路致远，砥砺前行。三河奥莱体育用品有限公司致力成为与您共赢、共生、共同前行的战略伙伴，更矢志成为服装鞋帽代理具有竞争力的企业，与您一起飞跃，共同成功!同时本公司还是从事正品阿迪达斯加盟，正品耐克加盟，阿迪达斯耐克折扣店加盟的服务商，欢迎来电咨询。