

# 耐克阿迪达斯折扣店是不是真的 耐克阿迪达斯折扣店 奥莱体育

产品名称	耐克阿迪达斯折扣店是不是真的 耐克阿迪达斯折扣店 奥莱体育
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司业务部
价格	面议
规格参数	
公司地址	河北省廊坊三河市燕郊迎宾路百世金谷工业园区内2-K
联系电话	15901431311

## 产品详情

耐克阿迪达斯折扣店创业，耐克阿迪达斯折扣店加盟，加盟流程全解析

耐克、阿迪达斯折扣店加盟流程图。（如下）

加盟流程关键环节说明：

### 1. 投资者或加盟者有两种加盟流程。

每位投资者的情况是不同的，从上图可以看出，有些投资者已经有自己的商铺和营业执照了，只不过还目，当与耐克阿迪品牌供应商洽谈之后，即可直接进行装修，上架与开业，流程则更为简单。

但是有些投资者是在与耐克阿迪品牌供应商洽谈之后，才正式开启加盟流程，因此，流程当中的大部分工作都源之后才执行的，但流程也同样简单。

### 2. 注册营业执照

注册营业执照是很简单的工作，但是该步骤是在投资者已租店铺之后，并以个体名义注册即可。

### 3. 物流发货

现在的物流运输是很方便的，全国范围内都可以发货，只不过距离长短和时间的问题，但加盟者收到货以后还需核验与上架，因此，在时间计算上要谨慎一些，避免赶不上的开业日期。

#### 4. 货架道具，设备采购

耐克阿迪达斯品牌分销商（供应商）通常都会提供一站式开店服务，店铺装修，货架，收银系统，模特，展架，衣架，包装纸袋等都可以从公司总部进行采购，也可以自行采买，投资者保留选择权。

#### 5. 加盟者从供应商那里获得哪些东西？

除了为重要的正品货源以外，还有就是开店的相关资质授权手续，包括货品清单，质检报告，nike耐克阿迪达斯折扣店，授权合同，采购协议等文件，保证投资者合理合法开店。

#### 6. 资金是开店重中之重

资金就像是一样，驱动着企业这台机器向前发展，没有油，企业就很能运行起来，何谈发展呢，因此，投资者在开店之前，一定要储备足够的资金，做好成本预算和风险管理。

### 开耐克阿迪达斯折扣店，经营者的补货策略分享

对于鞋服行业，如果你首批采购的货品在6个月之内还没有出售掉，或者没有达到补货程度，那基本可以判定你的前期经营是失败的，因为上面说过，你的利润产出与你的货品流转率有关，货品流转速度越快，你的利润积累就越快，而你的现金流也将趋于保持健康。当然了，货品卖不动可能与自身的门店位置选择，服务水平，以及营销策略等有直接关系，不过这就是本文所要讲述的重点，即销售策略对补货策略的影响，它们是如何影响销售业绩的，以及经营者如何采取正确的补货策略。

很多开店的老板们经常会遇到这样一个纠结的问题，那就是有些货品没有货了，反而消费者正在找这一款，可一旦采购回来又没有消费者购买，于是就只放在那个位置直到有一天有个消费者将它买走，但花出的时间成本有些不值，可又不能将其下架或亏损出售，真是纠结。

其实经营者总是忽略一个重要的东西，那就是时间与利润比，正所谓“时间就是金钱”，在实体零售商业里，销售业绩严重依赖你的时间成本，所有的经营者必须考虑这一因素，如果不值则果断放弃，释放更多的时间成本留给值得出售的商品，但这个预判工作本身就有一定的难度，但却是同业竞争的核心。

例如，如果你的品牌折扣店当中的一款鞋子已经2个月无人问津了，那就要果断降价销售，即使以后有顾客会以价格买走，但也不要冒险去等，快速回笼资金去采购那些更受欢迎的款式才是正确的经营策略，耐克阿迪达斯与其他品牌不同，款式更新速度特别快，自然有些款式好卖有些款不好卖，但花时间去验证这件事就意味着资本流动速度很慢，等你将时间都耗尽了发现，一年下来没赚几个钱，连房租都没赚回来，投资就等于失败。

耐克阿迪达斯折扣店模式的出现已经给出了，新品发售放在高流量曝光的线下专柜或电商平台，然后迅速优化迅速淘汰，撤下来的货品以折扣价格放在折扣店里出售，从而进行阶梯式资金回笼，后合计利润率和市场占有率，这种玩法即适用品牌方，也适用加盟店。

耐克阿迪达斯品牌统治了运动消费市场多年，这是众所周知的事情，而现在的无论是各个年龄段的人都喜欢穿运动品牌，而这个消费市场的规模越来越大，因为新生代年轻人即将成为未来运动消费品牌的主力军，再加上受疫情影响，越来越多的人意识到健康的重要性，会增加户外运动的时间，从而会有更多的运动消费市场需求被。

当然了，从市场和品牌发展的角度看，以耐克阿迪达斯为主的运动品牌折扣店未来发展空间会更大，因为耐克阿迪达斯折扣店项目的开店优势还不仅于此，我们来列举几条分析一下，供投资者参考。

### 1. 加盟政策简约化

耐克阿迪折扣店加盟的主要内容就是货品采购和资质授权两项，货源低折扣拿货，以及全套的资质保证加盟者合理合法经营，耐克阿迪达斯折扣店，有了这两项内容就等于加盟者与品牌分销商达成合作，没有任何其他的繁琐加盟程序。装修设计，设备道具等开店相关内容，加盟者可以选择自己做，也可以选择公司总部的服务，加盟者保留选择的权利。

### 2. 品牌商品品质保障

选择加盟项目一定要选择有一定影响力的品牌，这一点很重要，品牌效应是不容忽略的。想象一下，说起什么品牌的运动鞋？可能很多消费者会脱口而出耐克阿迪，这种品牌效应实例化到耐克阿迪折扣店项目上就是实实在在的业绩。

### 3. 三四五线城市发展空间更大

现在大城市已经没有品牌折扣店的发展空间了，因为各大品牌都在一二线城市展开激烈的竞争，创业者想都不要想了，避开一二线城市，到三四五六线城市去发展，那里才是品牌折扣店的主要市场，无论是创业成本还是生活成本都在投资者的可控范围之内。

### 4. 品牌影响力带动消费市场

耐克阿迪面对的是运动，休闲市场，耐克阿迪达斯折扣店是不是真的，而且随着人们越来越重视自身健康，因此市场需求也是始终存在。年轻人爱运动爱时尚，无论是的运动人士，还是年轻的学生群体，都喜欢选购运动品牌服饰。广泛的消费者基数为耐克阿迪折扣店提供了稳定的消费者基础，这一点无疑对投资者来说是较为认可的优势。

耐克阿迪达斯折扣店是不是真的-耐克阿迪达斯折扣店-奥莱体育由三河奥莱体育用品有限公司提供。三河奥莱体育用品有限公司是从事“销售：服装服饰,体育用品”的企业，公司秉承“诚信经营，用心服务”的理念，为您提供更好的产品和服务。欢迎来电咨询！联系人：石经理。同时本公司还是从事正品阿迪达斯折扣店加盟，正品耐克折扣店加盟，耐克阿迪达斯折扣店加盟费用的服务商，欢迎来电咨询。