

# 微商如何利用抖音进行引流卖货

产品名称	微商如何利用抖音进行引流卖货
公司名称	海口美兰抖琦琦文化传媒工作室
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	【电话烦、手机号同微】
联系电话	18897981244 19979808844

## 产品详情

### 抖音推荐机制

1

微商想要达到爆发视频的效果，可以在拍摄视频时，尽量多的制造热门点或者时话题点，视频曝光率越高，粉丝涨的越快，并且想要达到推荐机制，必须要持续产生曝光机会，而且中途不能中断，下面说的是抖音推荐机制。

2

视频平均播放时间：如果视频时长10秒，每个人只看一秒，第二个人视频跳出百分比：发布10秒视频，系统会分配一定基数的人数观看，一般为100~200人，当浏览视频的人有80%以上，浏览视频五秒一下，说明视频跳出百分比高，以后获得流量几率就会小。

3

视频数量：量的多少代表视频欢迎程度，官方给出的比例是3%为正常数量，一百个播放量有3个以上的，说明视频受欢迎程度高，以后获得的流量也就越多，流量越多粉丝关注度也越大。

END

### 视频发布

发视频时Bgm要恰到好处，好坏直接影响到视频的播放质量和流量，很多视频同质化严重，被模仿的比例也很高，Bgm试用的次数越多，对于视频发布账号来说，能获取到的流量也会增加，DOC听音乐榜单是抖音用户选择歌曲的首选，榜单上的音乐是排名靠前的热门音乐，品牌方可以通过抖音热度，官方榜单内容，官方热门音乐等，从而有机会获得相应的优先推荐权限，容易打造热门短视频。

## 批量获取视频

等到你的抖音引流和产品视频都上了热门，可以被多数人知道或者你觉得差不多的时候，听说最近流行第三方软件批量下载视频，挺好用的，我们就可以用这个软件将抖音上的视频批量下载到电脑上，还能去水印，再上传到别的平台继续引流，何乐而不为？