## 艾多美商城模式开发介绍

产品名称	艾多美商城模式开发介绍
公司名称	广州淘京惠信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中1091号505(仅限办公 )
联系电话	15876571373

## 产品详情

艾多美模式商城软件开发请咨询小编上方联系方式,艾多美商城平台开发案例演示,艾多美分销系统开发介绍,艾多美模式商城软件开发。

社交电商新零售,以社交赋能新零售模式,提升零售效率为目的的企业升级解决方案。是指依靠社交关系、社交圈子发展的一类电商,流量是去中心化的,通过社交工具自带的流量,可以自建私域流量池。

本质是一切以人为链接的,以人为中心的电商商业模式。简单的说就是,零售就是线上、线下、技术、数据、供应链,零售价值链上所有要素和场景的融合。

## 艾多美奖金分配制度

艾多美设有四大奖项,分别是:推广服务报酬(消费奖)、领导贡献奖全球、职级成就奖、服务中心补贴。

- 1;推广服务报酬。当你的两个市场(A市场/B市场)每天消费额达到大约3000dao时,你个人消费累计达到100dao时,你就可以领取150dao/天的推广服务报酬。其中个人消费是累计至100dao,只要累计到100dao,后面每天只要你两个市场分别达到3000dao,你就可以领取100dao,如果两个市场没有达到3000dao
- 2;领导贡献奖。当你的两个市场在15天内销售额分别累计达到25000dao时,你就会有领导贡献奖,你就是合格的营销经理,公司拿出15天内全球营销额的10%平均分给全球所有的营销经理,大约5k-6k之间。
- 3;职级成就奖。比如:但你达到营销经理级别时,艾多美一次性奖励给你价值1500dao的产品。

达成级别后,公司总销售额的20%pv,按照会员等级平均分配给各级别会员;

销售大师10%、钻石大师5%、玫瑰大师2%、星光大师1.2%、皇家大师1%、王冠大师0.5%、尊王大师0.3%

这个是当会员资格达到销售大师,钻石大师,沙龙大师以后才有的奖金计划,而要上销售大师,需要个人PV积累达到70万PV,而左右两边团队均达到250万以上,

未来一切的交易都将是社交,用社交的方式构建信任,电商交易成为社交的附加服务,用户通过强关系撬动弱关系,完成之前从未有平台能达成的可持续性强粘性高复购率的新零售电商模式,从而发掘出社交电商大的潜力。