

## 柏力纪德：拼多多关键词怎样选择？快来看这里

产品名称	柏力纪德：拼多多关键词怎样选择？快来看这里
公司名称	四川柏力纪德电子商务有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	武侯区航空路6号4栋3单元5楼2号
联系电话	17738725362

### 产品详情

商家入驻拼多多平台时将大多数的精力都投入在了选品和引流上，许多人都忽略了商品标题的关键词，如果一个好商品的标题起好了，那么商品的权重就会很高，在商品排名时也会随之向上。柏力纪德小编就告诉你拼多多的推广词到底有什么技巧？

- 1、拼多多的标题含有很多的关键词，当买家搜索时能够增加一些的曝光。而这些曝光只是虚曝光，并没有增加多少的销量。所以当想要销量提高还需要在这些基础上添加。
- 2.而虚曝光也含有两种，一种是大规模的词汇，例如运动鞋，每个买家在购物时都会搜索从而带来较高的热度。但是定位却不明确，每位都想要买运动鞋，但是购买不同的类型的也会搜到，所以这样只会带来虚假曝光，因此此类商品建议降低价格去出售。
- 3.另外一种是无关的词汇，例如男性买家想购买鞋，从而搜索到女性运动鞋，因此不建议主推。可定义为“男性跑步运动鞋”，虽然可能不会成为主页面，但是能够定位到每一位顾客，就增加销售量，和点击量，在商品的排行中也会随之升高。这样当有了一定的热度后再增加大规模的热门词汇，就能扩大范围。
- 4.再一个方法就是根据你的后台浏览量和点击量，看是否转化率较高。然后再根据销量进行调整价格，能够在买家中，以同样的商品而价格优惠作为第yi选择，这样既能够根据价格排行占据前列，也能让顾客踊跃而来。

开店的选择有很多，产品的好坏参差不齐，但有些商家的产品相同销量却明显较高，都是源于标题取的好，能够带来更多的流量。大家在选择关键词时要多加注意哦。以上就是柏力纪德小编带来的全部内容了，还想了解其他内容欢迎进行交流哦！