

拼多多代运营公司怎么样 杭州是电商之都 专做拼多多代运营

产品名称	拼多多代运营公司怎么样 杭州是电商之都 专做拼多多代运营
公司名称	杭州臻广科技有限公司
价格	100.00/份
规格参数	团队配置:三对一模式 服务模式:全托管服务 公司地址:浙江杭州
公司地址	杭州市钱塘新区4号大街
联系电话	18966166821 18966166821

产品详情

拼多多代运营公司怎么样 杭州是电商之都 专做拼多多代运营

随着这几年拼多多的迅猛发展，拼多多作为一个实力极强的电商平台，以迅雷不及掩耳之势拿下了京东淘宝梦寐以求的下沉电商市场！

目前电商平台里面拼多多已经是坐拥8亿活跃用户，超越阿里、京东之势！

作为商家，若是产品性价比极高、或是批发商、或是厂家、或是在产业集聚地，有合适优质的产品，就可以尝试重点做下拼多多，那一定效果会不错的。

当然商家需要运营好拼多多，也需要美工，运营，推广等技术！拼多多本来利润就不高，若是专门配一个电商团队成本就太高了，得不偿失！因此拼多多代运营就此衍生出来！

所谓拼多多代运营，就是指运营公司帮助一些拼多多商家做店铺运营推广等工作，需要该代运营公司具备营销、产品、运营、活动资源、技术等全方面的知识。商家提供优质的产品，供应链等渠道，运营公司提供推广，管理，运营，技术服务。双方一起互利共赢的合作模式。

代运营行业，一直以来都比较复杂，因此商家选择靠谱的拼多多运营公司就很重要了。今天就重点给大家讲下如何选择靠谱的拼多多运营公司？

从合作模式来初步判断是否靠谱？

大部分拼多多运营公司的合作模式可以分为以下几类：

一、只收提成，不收服务费！收取一定的保证金！

这种合作模式听起来是不错，但是这种公司一般会跟你签约好几年的服务协议，不允许解约，不管他们操作店铺如何，不管他们是否认真在做事，不管你店铺是否有效果。若是你不做了就不退押金！一般这种就是他们付出0成本，或者极低的成本，拖得你不得不放弃，坑你押金的！越是让你感觉低风险越是要警惕！

二、只收提成，不收服务费，不收保证金！

这种方式商家都很喜欢！毕竟0风险嘛！但是！很多忽悠性的公司都是用免费代运营吸引商家，然后坑钱的，有不少商家都是被这种模式坑了，代运营公司也要盈利，也要支付员工工资和公司的正常运转支出！你前期一个新店铺，是很难让他们拿到提成的！

那么他们通常会用几个方式来快速获取盈利：

1. 让你超低价 亏本卖！不然他们就不怎么管店铺！反正他们也没收服务费，相当于免费做，你也没啥好说的！亏本卖销售额可能会上起，但是最后你一算账，你自己亏了几万块或者十几万！

他们提成赚的盆满钵满！

2. 疯狂给你SD！就是来赚你的SD费的！

通过给商家疯狂SD，他们可以赚取商家的SD费，丝毫不顾店铺的口碑和长期发展。对商家来说，花费了成千上万在上，店铺的问题却没有一点改善。现在电商平台都在严格过滤SD，代运营公司的大量SD不仅不能帮店铺改善经营，反而会让店铺受到平台的处罚，这样你花了成千上万的SD费，结果店铺没起来，还被处罚了！他们SD费，赚的不少！一般给你说只拿提成的运营公司，大部分其实是个SD公司，没有什么运营技术的。

三、一定的服务费加提成的！

一定的服务费加提成，是比较传统的合作模式！这样的传统模式，对合作双方都是有一定的保障的！

现在大家赚钱都不容易！谁的钱都不是浪打来的！希望每个客户都能找到合适的运营公司一起互利共赢！

我开的运营公司就是这样的合作模式，需要代运营并且志同道合的朋友可以加我或者私信我，必然坦诚相待，互利共赢。

希望大家把目光放长远，每一个店铺的发展，都是一个循序渐进的过程。

从新店到爆发期都是需要一个过程的。

真正做事团队，一定是先把店铺的基础做好，框架做好！主图营销测试好后，详情页做好了后，才开始推广的。一定要考虑店铺的基础评价，销量，动态评分，然后是内容营销，自然搜索，活动，对接资源，老客户维护，晚上售后，等很多运营工作都要做的！

如果都是只拿提成这种类似前期免费给你做的，他们根本不可能去找你的新店铺，新商家去合作的！事出反常必有妖！

（不要觉得给他们提成了就不是免费，前面几个月你是新店铺给不了提成的，并且打造新店铺需要运营投入很多的，相当于前几个月他们0收益，并且还贴钱给你扶持你的店铺，可能吗？）

天上没有免费的午餐！

我相信只有实实在在的做事，诚信做人，才能一分耕耘一分收获！

我们公司2016年创建于浙江杭州，业务涵盖店铺装修、风格定位，产品上架之前的产品拍摄+同行竞品分析+产品卖点的提炼+产品主图轮播图+产品详情页+店铺爆款打造+店铺基础评价+店铺活动策划+直通车测图测款+拼多多直播策划+平台资源对接等。