

固原防水涂料 寿光金正防水材料公司 水性聚氨酯防水涂料

产品名称	固原防水涂料 寿光金正防水材料公司 水性聚氨酯防水涂料
公司名称	寿光市金正防水材料有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	山东省寿光市台头工业园
联系电话	13953665638

产品详情

有实力的厂家资金方面相对而言都比较强势，作为经销商，如何去套用厂家的资源市场同样关键。每个经销商因为经销商的品牌比较多，每个厂家都希望压货，但是厂家真正的原因并不希望压货，更希望经销商能够高度重视厂家的产品，在这样的情况下，只要经销商重视起来厂家的产品，一般情况下，厂家都会给予大力的支持。曾经有一个经销商就应用得很到位，他拿出一个方案，让厂家支持他30万的铺底，他自己也拿出60万的资金，让后下面的客户，只要愿意拿出5万块钱来运作市场的客户，固原防水涂料，经销商都愿意铺底两万。这样的话，厂家、商家出货90万，但是能套用到市场上225万的资金，厂家、商家、分销商共计投入315万来运作市场，从经销商的情况来看，总的才投入60万，厂家来讲也就投入30万，厂商接受起来都比较容易，经销商一般库存都比较大，甚至积压的资金都不止60万。因此经销商一定要有整合厂家、商家、市场资金的概念、思路与能力。

二次浇筑的混凝土水灰比过大，吊模支撑不牢固，或预留洞口四周清理不干净，使二次混凝土与原混凝土结合不好，产生收缩缝隙。

二次装修施工处理不当破坏了原有楼地面的防水层，装修后出现楼地面渗漏现象。

二次装修随意改动上下水管道、电气线路，剔除原用水设备等，导致排水不畅、管道穿楼板处渗漏水现象。

总之，装修工程中的质量通病给房屋带来各种各样的质量隐患，水性聚氨酯防水涂料，这是一个不容忽视的问题，但这些质量通病不是不可克服的，只要我们认真选材，把握住各个施工环节，严格按照施工规范和操作规程进行施工，很多质量通病是可以避免或降低其破坏力的。

什么叫整合厂家的资源，一个经销商要做强做大，一定要取得厂家资源的支持，并且能够有效的利用，尤其是有一定实力厂家的资源。一个市场要做强做大，厂家一定会投入、投资金、投宣传、投促销力度。笔者在广西出差的时候遇到一个做渠道相当厉害的涂料经销商，当时笔者还在招商阶段，笔者把厂家的优势有人投入亮给商家之后，没有想到该商家并不领情，反而问了一句：“如果市场也要你们厂家来开发，那要我们经销商做什么？我需要的是，你投两个业务员的话，单组份聚氨酯防水涂料，你把费用算出来，直接把费用补给我，让我们公司来运营，我们保证把你所要的销量完成。”这个就是经销商如何去整合厂家的资源，每个厂家在每个市场一般情况下都有人员投入，问题的核心是你能不能把厂家的人纳为自己所有，且还可以合理的规划，身兼多职且又便于管理。

固原防水涂料-寿光金正防水材料公司-水性聚氨酯防水涂料由寿光市金正防水材料有限公司提供。寿光市金正防水材料有限公司位于山东省寿光市台头工业园。在市场经济的浪潮中拼搏和发展，目前金正防水材料在防水、防潮材料中享有良好的声誉。金正防水材料取得全网商盟认证，标志着我们的服务和管理水平达到了一个新的高度。金正防水材料全体员工愿与各界有识之士共同发展，共创美好未来。同时本公司还是从事速凝喷涂乳化沥青，山东阳离子乳化沥青，山东阴离子乳化沥青的厂家，欢迎来电咨询。