

第二届全国产康节年度评选颁奖典礼 中健婴HMCC母婴大健康产康展

| | |
|------|--|
| 产品名称 | 第二届全国产康节年度评选颁奖典礼 中健婴HMCC母婴大健康产康展 |
| 公司名称 | 上海钧泽展览有限公司 |
| 价格 | .00/个 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 上海市崇明区城桥镇运粮小区288号3幢108-5（崇明森林旅游园区）（注册地址） |
| 联系电话 | 18601696105 |

产品详情

第二届全国产康节年度评选颁奖典礼 中健婴HMCC母婴大健康产康展

2021中国母婴健康发展大会 暨中健婴（HMCC）康博会

山东孩子王第二届（济南）孕婴童产业展览会

时间：2021年10月30日-31日（28日和29日布展）

地址：山东济南舜耕国际会展中心

主办单位：中健婴 中商妇幼产业研究院 山东孩子王

承办单位：上海钧泽展览有限公司 中之健（上海）文化传媒有限公司

展会优势

作为全国产康节的年度盛会，我们将把全产业，全社会的产学研资源呈现给大家。作为代表产业研究水平的《母婴健康服务业发展报告》将把产业研究样本，权威数据，产业资源 奉献给参加展会的企业。企业将能嫁接产学研资源，实现转型升级。

产康市场需要整合发展。本届展会将有代表行业的各种产业和技术全面展示，对产康市场的合作带来全国的机遇和机会。

本届展会同期活动和分论坛丰富，将有力促进展会品牌的发展，是企业招商和品牌发展的全新机会

三、同期活动

全国产康节启动仪式暨发展论坛；

第二届全国产康节年度评选颁奖典礼

全国月子中心盈利模式创新研讨会；月子中心产康门店经验交流会；

全国母婴产业管理变革分论坛；首届新女性经济论坛 中健婴认证：《产康行业服务规范和信用体系建设指南》发布；

《母婴健康服务业发展报告》发布； 《新女性经济发展报告》发布

展品范围

1、月子会所、产后康复、美容养生机构、婴儿游泳、小儿推拿等连锁加盟品牌；以上相关的仪器设备，耗材2、新型健康管理与服务，基因，辅助生殖，生物治疗服务，高端营养保健产品等；3、母婴健康行业的门店管理软件，营销工具；4、新女性经济定制展将是首届推出。凡涉及新女性经济之时尚类，服务类，培训类，定制类，文化类等涉及等项目都可以参与。

参展范围

月子健康：月子会所品牌商及连锁加盟品牌；月子会所相关仪器设备、护理套盒、待产包等消耗品的生产商、品牌商；月子餐生厂商、品牌商及供应链、平台商；基于月子会所的母婴人群健康服务，如托育早教、水育，小儿推拿、调理等项目及月子会所人才培养与创业平台机构或企业，包括月嫂、育婴师、营养师及职业经理人等人才培训机构；月子健康管理软件、平台及营销解决方案等。

产后康复：产后康复品牌商及连锁加盟品牌；2.产后康复相关仪器设备、消耗品的生产商、品牌商等；3.产后康复人才培养与创业平台机构或企业，包括产后康复师、管理型等人才培训机构；4.女性健康养生、女性靖康管理、母婴护理等领域的女性创业平台；5.产后康复管理软件、平台及营销解决方案等。

生育健康：1.民营妇产科医院连锁品牌；2.基因检测、辅助生殖相关仪器设备、软件平台和消耗品的生产商、品牌商；3.生育科学技术研究机构；4.人才培养与创业平台机构或企业。

观众范围

1.母婴服务研究会、各级妇幼协会、营养协会、母婴协会等主管领导、专家、企业高层及行业媒体；2.全国月子会所、产后康复机构、妇产医院、妇幼保健院、0-3岁早教机构等；3.全国母婴连锁店、营养保健产品、母婴用品品牌商；4.全国母婴产品的批发商、代理商、经销商；5.孕育期/产后营养师、心理咨询师、护理师、育婴师、婴儿健康指导师、催乳师；6.孕产妇及时尚辣妈人群等。

展会亮点

1.生育健康、月子健康、产后康复三大专题同时开展，以母婴健康护理服务为核心，聚集行业大咖、专家学者，产业高峰论坛+高规格展会联动，预计参与母婴服务机构、母婴连锁店等上万家，辐射月子中心及产后康复机构3000+家，参观人数约3万人；2.全球300+媒体，200+投资机构参与；3.汇聚母婴月子健康服务产业链高端决策人群、全方位体现母婴健康产业发展风貌的商贸平台；4.打通行业链，不仅为众多中高端进入及亚洲产后月子市场提供了机遇，更为母婴服务市场带来了全球采购的平台。

参展收益

1.通过此次展会搭建集、科研结构、企业代表、专家学者、媒体单位等共同打造直面交流、真诚互动、

资源融合、学习、互动平台，从而推动我国月子健康产业的全面快速发展，提升我国月子健康的整体水平，为月子健康及产后康复整体创新注入活力。2.企业能够与行业主管单位沟通与交流，及时了解行业的政策与法规；与国际贸易商、投资商、代理商、渠道商、供应商进行面对面贸易洽谈，交流技术、寻求合作；与产后康复行业领域的制造、研发及采购部门的管理层以及决策者见面，展示新产品技术和服 务。3.企业能够获得与产后康复行业内技术研究和生产厂商领导以及科研院校专家、学者接触宝贵机会。4.为参展商和观众提供“1对1”的商务定制服务，在短的时间内与合适的代理商建立伙伴关系，为开拓市场铺垫良好的平台。

5.通过与组织机构及媒体的紧密配合，使企业在展览期间获得更多关注，获取展览效果和回报。