

耐克阿迪达斯折扣店怎么运营 耐克阿迪达斯折扣店 奥莱体育

产品名称	耐克阿迪达斯折扣店怎么运营 耐克阿迪达斯折扣店 奥莱体育
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司业务部
价格	面议
规格参数	
公司地址	河北省廊坊三河市燕郊迎宾路百世金谷工业园区内2-K
联系电话	15901431311

产品详情

耐克阿迪达斯折扣店加盟：端午促销怎么做？

端午三天小长假，将城市里面上班、上学的消费群体解放了出来，为了迎接端午假期，各地景点，商场店铺更是早早地开始了准备，耐克阿迪达斯折扣店，那么端午节促销怎么做才能既能吸引顾客，又能保证利润呢？

1. 活动氛围

在营造氛围方面，我们可以采用端架、花车等，如果门店允许可以放在门店门口，还能摆放在店内的空地或者门口主通道附近，让顾客进店就能看到，一目了然。同时要有立体感，道具有一定的高度，可以立体摆放，这样摆放得多一些，颜色搭配以青色和绿色为主，旗帜鲜明、简单明了。可以再加上气球、海报等节日渲染，共同烘托活动氛围。

2. 活动策略

同时引人注意的是你的活动海报，端午节、庆端午全场立减等活动。海报摆放在醒目位置，可以贴在门口，也可以用展示架放在门店外面。端午促销可以其他选购一部份赠品，包括节日的粽子，绿豆糕等食品，进店消费达到一定数额的可以免费赠与。同时还有消暑礼品，比如挂在脖子的小风扇，家用大风扇等。用了礼品吸引顾客购物，有时候比单纯的降价更有吸引力。

3. 动员

端午活动除了门店做准备，还要对外宣传，导购可以散发宣传单页，耐克阿迪达斯折扣店加盟，店内的音响要间隔播放活动优惠。还要对门店的员工培训，提前告诉他们活动的安排和优惠详情。导购的性直接影响了门店的销售业绩。给门店制定一个销售目标，同时为了提升导购的积极性，还可以给导购设定一定的奖励机制，调动相关人员的积极性，具体的奖励形式可以是、奖品、奖金、带薪假期等手段。

耐克阿迪达斯折扣店加盟：新手运营必须关注的的数据

耐克阿迪达斯折扣店受到了市场的广泛好评，而对于新手开店来说，这几个数据可不能不关注！今天跟大家分享，新手开店要关注这几个数据：

1.进店人数

耐克阿迪达斯折扣店的进店人数会告诉你，选址是否正确。如果位置选好的，那么门店每天人来人往，客满为患，人气高，销售额自然不会差，你要根据进店的人数，判断位置选的是否正确。如果位置选的并不好，人气不高，耐克阿迪达斯折扣店加盟方式，也不用慌，可以在门头和橱窗进行调整，进一步的吸引路过的顾客，增加他们进店的几率。如果这样的效果还是不明显，我们就要做推广，增加门店的度，可以打广告，散发传单，还有微信、抖音、快手做宣传等。

2.成交率

一个门店光有进店人气是远远不够的，我们还要看成交量和成交率。成交率的高低跟店员的工作能力有关，业务能力强的导购对门店业绩提升的帮助很大，这也是大家更愿意请经验丰富的员工原因。同时如果导购都尽力了，但是成交率还是上不去，就是想一想这些货品款式是不是不受欢迎？还有门店氛围没有给顾客营造出良好的购物氛围。

3.售后回访

做生意难免会有售后服务，而售后服务的数量跟你的商品质量成反比，质量越好售后越少。生意在开店的时候，要关注售后的数量，要是售后多，也要记下售后的原因，在之后进货的时候，加以避免。对老顾客定期回访也能只能老顾客偏好的款式，增加了老顾客的回购率，也能保证门店的销售额。

4.利润

对于新手开店来说利润非常重要，我们要关注总利润也要关注利润比。比如说十万的销售额有多少利润，还有这个利润占比是多少，我们可以通过这个利润比，进行产品结构的调整，比如这个利润很低，我们要减少主推可以作为引流，利润高的主推增加进货数量。对于一些利润较低，而销量高的，可以适当地提升销售价格，而利润高但是销量少的，也能适当降价，或者是二手绑定销售，卖套装。

想要加盟开一个耐克阿迪达斯折扣店，耐克阿迪达斯折扣店怎么运营，在网上看到奥莱体育的广告，本来想电话里面了解一下，但是他们让我要去实地考察了解，真的有必要吗？”

作为耐克阿迪达斯折扣店加盟来说，我们很理解顾客的心理，一切以简单为好，好是在电话里面说清楚，微信里面了解的透彻，然后自己再去问懂行的人，再考虑要不要加盟，能不能去做这个生意。如果这样的话，你得到的结果都是道听途说，没有有真实的体验。今天给大家列举必须实地考察的原因：

了解加盟项目

了解项目不能只从手机上面知道，要去实地，看到公司项目是怎么运营，怎么操作，加盟的手续和流程都是了解的内容。你需要详细了解公司的整个加盟项目，他的具体细节。如果不弄懂这些，其中的弯弯绕绕的就很容易把你绕进去，要么迷迷糊糊的加盟了，要么不清不白的放弃商机。

查看公司资质

加盟就是向公司学习，你要知道公司的资质能力，他的证书齐不齐全，他的仓库大不大，他的资质怎么样，有过哪些成功案例，有什么需要学习的经营，比如公司的品牌logo，口碑都是很重要的财富。同时还要看到公司的货品怎么样，品牌正规吗？款式是否吸引人，如果都是歪瓜裂枣的款式，质量也差，那就没有必要继续下去。

学习门店经营

好的加盟公司，自然有他的优越性，他的成功也不是随随便便做到。对于刚了解接触到这个项目的人来说，你需要学习公司的门店经营，等你开店以后，你要知道怎么去经营这个门店，经营门店难免要做推广、员工培训、活动策划等。而门店的未来盈利情况，什么时候回本主要是看你怎么去运营。

公司模式

你要开店终还是要公司的连锁模式，任何一个连锁模式都有他的独到之处，但是同样也要注意会不会水土不服，比如每个地区也有自己的特色。所以你要公司的模式，学习他的门头设计，展厅布置，室内装修，陈列摆放，灯光搭配等等。还要有自己的理解，不能够简单的粘贴，如果早期缺乏经营，不妨暂时先用着，以后理解到位了，再去慢慢更换，把自己的理解用上去。

耐克阿迪达斯折扣店怎么运营-耐克阿迪达斯折扣店-奥莱体育由三河奥莱体育用品有限公司提供。三河奥莱体育用品有限公司位于河北省廊坊三河市燕郊迎宾路百世金谷工业园区内2-K。在市场经济的浪潮中拼搏和发展，目前奥莱体育在服装鞋帽代理中享有良好的声誉。奥莱体育取得全网商盟认证，标志着我们的服务和管理水平达到了一个新的高度。奥莱体育全体员工愿与各界有识之士共同发展，共创美好未来。同时本公司还是从事正品阿迪达斯加盟，正品耐克加盟，阿迪达斯耐克折扣店加盟的服务商，欢迎来电咨询。