

# 酷熊云仓软件开发现成案例

产品名称	酷熊云仓软件开发现成案例
公司名称	广州羿蝉云科技有限公司推广部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道黄村
联系电话	15360676968 15360676968

## 产品详情

酷熊云仓软件开发找张董，酷熊云仓软件开发现成案例，酷熊云仓APP开发，酷熊云仓系统平台开发，酷熊云仓新模式开发，酷熊云仓源码案例，酷熊云仓小程序开发。

### 一、酷熊云仓软件开发现成案例：

(1)于商家而言，所有产生的订单都有商家总部统一管理发货，通过代理商云仓系统的订单记录，商家可以了解到每一个代理商的销售情况。一体化管理，统一控制价格，不用担心会有假冒伪劣和窜货乱价的问题。代理商云仓系统还能利用代理商和分销商的人脉为产品做推广宣传。

(2)与代理商而言，代理商不用库存积压的问题，也不用担心物流的问题，只需要将产品分享推荐给朋友就可以，零投资也可以成为品牌的代理商，没有资金上的压力，零风险操作更安心，积极卖货获得更高的分佣提成。

(3)于消费者而言，由厂家统一发货，价格也是统一的，不用担心自己会买到假货或者是买贵。将产品分享给朋友并成功产生订单之后自己还可以获得分佣奖励，有利于拓展自己的人脉圈，坐等订单产生拿分佣。

小编介绍的代理商云仓系统，通过一种创新的营销模式，建立虚拟的云仓，让代理商告别层层囤货的销售模式，让厂家实现统一的发货管理，能够从根源上解决代理商压力大，假货窜货等乱象。

### 二、酷熊云仓软件开发现成案例新零售：

1.新零售就是利用互联网和大数据技术，对商品供应链、物流及消费者的行为进行智能判断，实现场景化的体验式服务，并配给升级式的冷链仓储、配送服务，结合线上线下的销售窗口连接消费者和商家。

从消费者的角度来看，结合了网上的便宜、方便，同时也有了线下的体验和时效性，那么相对于电子商务和传统零售，对消费者来说，新零售就有了无可复加的优势。

传统零售由于消费疲软和电商的冲击，增长缓慢，陷入发展困境，电商零售方面，随着消费水平的提高，线上流量红利逐步见底，获客成本不断提高，而线下的获客成本却基本维持低成本不变。零售行业急需一个能够融合线上线下渠道优势的全新商业模式来实现利润增长。因此在马云提出“新零售”概念之后，新零售犹如一股飓风，席卷了整个零售行业。