

非模板代写商业计划书代写法

产品名称	非模板代写商业计划书代写法
公司名称	中宏商务信息咨询有限公司
价格	.00/个
规格参数	中宏咨询:企划书
公司地址	重庆市江津区双福街道福云大道401号附3号9-1 (仁能云的左岸1幢)(注册地址)
联系电话	13983306288 18223211188

产品详情

商业计划书写作体现亮点，代写商业计划书用专业塑造价值，品质承载梦想。代写可行性研究报告，代写投资计划书，洞察行业前沿资讯，把控实时政策导向。有丰富的投融资咨询经验，深刻理解各类型商业模式及投资人项目关注要点。

[重庆中宏商务信息咨询有限公司]策划部主要经营：编制项目建议书、编织项目可行性研究报告，代写投标书文件，商业计划书,项目建议书，项目申请报告，工程项目立项、方案报批、专家论证评审等各项服务。坚持价格低、逻辑性强、分析更透彻的原则来写，商业模式的清晰性。商业计划书深入分析项目的背景、市场现状与未来预测、管理机制、、投资方案、工程方案、投资风险评估、利润预测、投资回报方式等内容。中宏策划团队由多位长期参与政府及企业投资项目审批和评估工作的各领域专家顾问、研究人员、甲级资质单位的策划师咨询师等经过多年不懈努力，共同组建而成。主要为企业项目立项、资金申请、筹资融资等事项提供专业的可行性研究报告、项目建议书、项目申请报告、资金申请报告和商业计划书等服务。目前已完成的报告涉及能源、冶金、电子、通讯、化工、教育、旅游、建筑、金融、机械、农业等20多个行业。代写商业企划书、投资策划书全面整本分析。

商业计划书编制大纲、模板、范文：

第1章：摘要 商业计划书中的计划摘要十分重要。它必须能让风险投资者有兴趣并渴望得到更多的信息，它将给读者留下长久的印象。计划摘要将是风险企业家所写的后一部分内容，但却是出资者首先要看的内容，如果公司是一本书，它就象是这本书的封面，做得好就可以把投资者吸引住。你要像对待广告一样来写摘要，文章明了，但要感人。第二章：项目介绍 主要介绍项目的基本情况、公司描述（历史、当前地位、战略和未来计划）、主要设施和设备、生产工艺、生产力等基本情况，以及产品和服务的性能、技术特点、典型客户、盈利能力、未来产品研发计划、知识产权、商业机密以及市场进入壁垒等。第三章：市场分析 主要介绍产品或服务的市场情况。包括目标市场基本情况、未来市场的发展趋势、市场规模、目标客户的购买力等。第四章：竞争分析 对目前或潜在竞争者进行分析，体现项目的优势及核心竞争力并进行SWOT分析，展现项目整体运行优势。第五章：营销策略 主要介绍企业的发展目标、发展策略、发展计划、实施步骤、整体营销战略的制定以及风险因素的分析等。第六章：管理团队 主要介绍核心团队的经验和才能，项目整体的组织架构、员工安排、薪金标准以及管理和激励体制。第七章：资金需求 主要介绍项目资金总额及所需资金的数额、方式，详细使用规划等内容。

第八章：财务分析 对公司未来几年的财务状况进行科学预测，包括收入预测、成本预测、利润预测、现金流预测等，并在此基础上进行盈亏平衡分析、不确定性分析、财务指标分析等，形成规范、合理、专业的财务预测体系。第九章：资金的退出 详细阐述资金退出方式、时间等情况。第十章：风险及对策分析 客观说明各种潜在的风险及针对风险的规避措施。第十一章：结论 对整个商业计划的结论性概括。第十二章：附件 附件是商业计划的补充说明部分，包括公司证件、有关公司及产品的其他资料、专利技术信息等参考性资料。

此外，创业者应该解释公司的技术创新能力和产品与服务的竞争优势。创业者应该强调所拥有的技术壁垒或提供有效的专利证明以示项目可以防止别人的盗用和模仿。如果仍存在一些发展中未解决的问题，创业者就需要在商业计划书中讨论和提出应对它的办法。如果该产品是某种需要取得特殊许可证的产品与服务，那么，能否合法批准是另一种风险，比如某种新药的卫生部门许可证。这时，创业者就更需要说明项目现在是否已经取得了这些许可证，或者说明正处于申请许可证的哪个阶段。

项目投资企划书代写十年诚实可靠品牌 全面广泛增值服务。中宏咨询代写商业计划书的价格根据行业及商业模式的复杂程度、项目融资额度、资料准备情况和相关数据获取的难易程度等制定，在服务费用的制定上力求物超所值，在充分调查了同行业价位的基础之上，制定了行业内较低的价格标准，实行梯形定价方法，价格科学合理。代写投资项目申报可行性研究报告，代写项目申请书，融资计划书代写创新设计商业模式。我们帮您解决解决写作中遇到的痛点，理清思路，助您顺利实现商业梦想。合理的规划可以对产品与服务更新速度进行控制，尽量实现公司成本投入与利润产出的优化，不断提升公司的核心竞争力。产品与服务规划过程一般分为三个阶段，即市场细分及选择阶段、新产品与服务定位阶段、新产品与服务规划和开发阶段。