

智慧数字化经营是头部餐饮商家的必经之路吗？

产品名称	智慧数字化经营是头部餐饮商家的必经之路吗？
公司名称	温州专帮信息科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省温州市鹿城区松台街道望江东路迎潮大厦A幢201-（1--20）室
联系电话	0577-86666610 18968999397

产品详情

对于亟待实现[智慧数字化转型](#)的实体行业来说，餐饮行业的数字化转型趋势，显得格外突出。

毕竟，论受到疫情打击最严重的实体行业，餐饮行业当属“前列”。因此，对于要不要接入智慧数字化经营这个议题，在餐饮行业中，引发了不少热度，也成为了最热门的议题。

在疫情以前，数字化转型可能是餐饮行业的趋势；在疫情以后，数字化转型成为了餐饮行业的必然趋势。一场疫情，让不确定的事变成了确定。

也有很多头部商家认为，智慧数字化转型，是它们发展的必经路径，是店铺壮大和突破瓶颈期的有效途径。为什么呢？

因为那些头部餐饮行业，虽然规模很大，但是也很容易面临发展止步不前、利润无法提升、尝试转型却又一无所获等瓶颈期。

客户流失率越来越高，流量入水口变窄，客流压力越来越大，企业看似发展壮大，但经营效率却在跳楼

式的下降。

在这种情况下，头部餐饮商家数字化转型，成为了必然选择，而通过智慧数字化经营实现数字化转型，成为了唯一选项。

智慧数字化经营能对餐饮行业，尤其是头部餐饮行业创造怎么样的价值呢？我们可以简单梳理一下。

1.降本增效

引入智慧数字化经营以后，企业可以通过更加有效的信息化功能针对性的为企业降本增效，提升品牌价值。

2.不为平台做“嫁衣”

头部餐饮行业商家，因为门店众多，所要承担的平台抽成总和也就越高，智慧数字化经营可以摆脱平台的佣金限制，让店铺的产品服务于自己私域流量池内的用户，而不是服务于平台用户。

3.管理的协同化

纵观这几年的国内餐饮趋势，我们可以发现加盟模式似乎比直营模式更受欢迎，这是因为在缺乏系统工具情况下，无法实现管理的统一。而智慧数字化经营可以为企业量身定制一套管理系统，让企业具备直营模式的条件，让企业发展更上一层楼。

4.留住每一桌客户

头部餐饮商家的客流较大，但是因为缺乏系统的工具，导致他们无法将每一桌的客户都转化为店铺会员，客户流失率较高。智慧数字化经营能为商家搭建一套成熟且完善的会员系统，通过扫码点餐的方式，将这些线下客流转至线上，再通过会员充值送、积分商城、会员换购等功能实现用户的留存。

对于即将晋升成为头部商家、和已经成为头部商家的企业而言，拥有一套[智慧数字经营系统化](#)、数字化的工具，将成为标配。

本文为作者独家原创，转载请注明出处，违者必究

关键词:智慧数字化经营,头部商家,餐饮行业