

## 2021年怎么做拼多多店群？新手小白怎么经营？

产品名称	2021年怎么做拼多多店群？新手小白怎么经营？
公司名称	海口美兰抖琦琦文化传媒工作室
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	【电话烦、手机号同微】
联系电话	18897981244 19979808844

### 产品详情

因为受到之前新冠肺炎的影响，电商行业也是进入了一个爆发期，3月份的平台政策又有所调整，开店注册取消了对公账户的限制，只用营业执照就可以注册店铺了，而且拼多多一个营业执照也可对商标进行授权多开四十家店铺，开店的成本得到了有效的降低。

2021年3月11号美股盘前交上了2019年最后一季度以及全年的成绩单：全年GMV达到1.0066万亿元，年度活跃买家数5.85亿，稳坐国内电商平台第三把交椅；仅次于阿里的7.11亿；全年不断上涨的营收也已经突破301亿元。

而今年的用户数量也有望突破6亿，拼多多也正在一步步的改变用户对于其产品低劣的印象，用心的推出了许多物美价廉的商品，营收和交易额都有着巨大的增长。在平台现在有着这么多利好消息的时候开店，也是能有着很大的收获的。

那么无货源模式应该怎么做呢，今天就在这里跟大家分享一下。

#### 一、做无货源需要用的的软件

现在的用身份证就可以注册两家店铺，用营业执照可以注册五家店铺，商标授权一个营业执照可以开35家，以10个店为一组，需要准备一万的流动资金面，一般三天左右就可以收货了，最长也就15天就能收货。所以根据自己的情况规划好资金之后，拼多多店群的出单量也是挺猛的。而且拼多多店群出单量也是挺猛的，拼多多店群也很好操作，一个人就可以操作10-20家店铺，按照流程注册就可以了。

## 如何使用软件

1. 上货采集软件，想拼图，微拼客，微拼宝这些的软件都是有使用教程的，看一下就能学会，也可以到第三方的服务市场去购买，就能开始使用了。

2. 也是我部分店铺的数据

## 二、无货源店群的上货技巧

店群主要依靠的平台自然流量，通过多开店铺来抢占流量增加收入，产品的选择就是其中的重中之重，然后就是通过批量铺货，用自然流量给店铺带来转化，赚取我们的利润。在这里给大家分享两个拼多多店群的上货方法。

1. 采集同行，选择好店铺要做的类目之后，去淘宝搜索同类目店铺的关键词，然后在搜索栏中选择销量最好的，还有包邮的商品，复制他们的标题，打开进行搜索，搜索出来的之后进入其所在的店铺，可以看见这个店铺的店铺销量还有宝贝的数量，宝贝数量在1000以上的基本就是同样在做拼多多店群的同行。

2. 价格的加价范围，计算一下同行店铺的加价范围，我们在采集这个商品的时候，加价就比同行店铺的价格稍低一点，这个就是同行截流，我们前期要的是店铺销量，等店铺权重和流量上来之后，再提高利润空间。

有挺多也在做店群的朋友问我店铺流量有多少是正常的，我在这里回答一下，店铺的流量200以上为正常，如果3个月都达不到日流量200以上，那么这个店铺的经营明显是有问题的，需要及时去尽享合理的优化。

3. 如果有客户在店铺内下单了，就去我们采集货源的上家店铺那里下单，填写上下单客户的个人信息就可以了。

4. 最后一点呢，就是客户回复上要做好，及时回复客户，也可以和淘宝上的上家搞好关系，比如出单之后让给上家一定的优惠，学会砍价还价，提高店群的利润。

2021年也还是的红利区，只要把选品、上货、客服、找货这些工作都做好，加上持续的执行力，就能够做好拼多多店群的，因为时间关系，今天就先聊到这里，如果还有不明白的地方可以私信跟我交流，如果也对拼多多店群感兴趣但是不知道该怎么做的，也可以私信咨询我。