

营销引流qq微信技巧有哪些?涩粉引流QQ群营销，吸粉引流不再难

| | |
|------|---------------------------------|
| 产品名称 | 营销引流qq微信技巧有哪些?涩粉引流QQ群营销，吸粉引流不再难 |
| 公司名称 | 南平市建阳区雄迈网络工作室 |
| 价格 | .00/个 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 业务咨询加QQ/微信：2255149 飞机：yy881 |
| 联系电话 | 15627809136 |

产品详情

一、定位客户，加群想要获取QQ群的流量，我们就要加足够多的QQ群，根据我们的目标群体定位，选择需要加的QQ群去加入进去，形成QQ群矩阵，增加自己的曝光量qq技巧有哪些。这个定位根据根据城市、行业、职业或兴趣爱好来定位目标人群，比如：我们以财务会计职业为例，我们需要大量会计、财务人员的QQ群，便于我们之后的引流与营销工作，那么我们就可以通过关键词搜索“财务、会计”这样的关键词查找到相当多的QQ群，也可以通过搜索财务人员经常访问的网站论坛、使用的软件去找到相关财务会计人员。

技巧：加群前自己的账号要伪装成这个群的“业内人士”，比如：会计，QQ头像是个会计人，加群留言要诚恳，说我是看到了你在某某的论坛的QQ群，或我对某某非常感兴趣，特别想加入等话术技巧。加群之后，你可以引流的方式也很多，切记不要一上来就打广告，你可以QQ窗口与群成员搭话，也可以通过QQ群邮件发送信息，也可以在群共享分享一些干货资料，附加自己的推广。下面我来教你加群后，如何做自己的群，这个方法依旧可行。

二、拉群成员，秒变大群这个功能，我记得刚出来的时候，被许多陌生的人拉入群内，不明不白的，不知道怎么回事。如果你利用好了这个功能，可以把别人QQ群的人员，秒变成自己的QQ群成员，迅速壮大自己的QQ群，变成自己的客户群体。

首先，根据的目标客户定位，你要加足够多的目标QQ群，然后再建立自己的QQ群，选择邀请成员，选择群聊，就可以一个QQ群，一个QQ群的批量拉人。一般一次只能邀请50人，等级不一样的话，邀请次数也不同。QQ群的图标、名称也要相关性，有吸引力，是目标群体需要的。

拉人进群后，不要一上来就发垃圾广告什么的，经营社群，要慢慢来，否则流失率会非常大，刚开始先来正式介绍一下，为什么做这个QQ群，能够为大家提供什么，早期可以多分享一些目标群体需要的干货东西，让QQ群成员可以看到价值所在。比如：我做一个SEO群，那么我就多加一些SEO的QQ群之后再拉这些人入群，转化率也会很高，迅速就壮大了自己的QQ群，变别人的群成员，秒变自己的群成员。有了足够多的QQ群和群成员，引流也就不是难事了

三、群搜索优化，霸屏排名假如我们打算自己建QQ群，如何获取更多的QQ用户和流量呢?我们知道，大多数人找QQ群的习惯是搜索“关键词”，而不是搜索QQ群号，除非他已经知道有QQ群号了，才会这样查找，但大多数人并不是这样搜索查找的。正是由于搜索“关键词”查询QQ群，我们才有了QQ群的优化。QQ群搜索优化就像搜索引擎搜索优化的道理一样，但又有些不一样。