

## 新手3个月通过百家号V认证，我是这样操作

产品名称	新手3个月通过百家号V认证，我是这样操作
公司名称	海口美兰抖琦琦文化传媒工作室
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	【电话烦、手机号同微】
联系电话	18897981244 19979808844

### 产品详情

百家号v认证的通过，对喜子来说是真的很不容易，就在刚刚，喜子SEO的百家号申请兴趣标签和v认证成功通过。努力了三个多月，成功发布50篇原创文章，这个过程中的点点滴滴，其中的辛酸不身在其中难以体会。

#### 一、开通百家号原因

喜子是在去年(2018年12月11日)开通的百家号，当时开通百家号的原因是建立喜子SEO这个博客。因为是新站，没有权重;所以最好的办法就是网站建好尽快绑定熊掌号，这样就能够得到熊掌在快速收录方便的扶持。但开通熊掌号是需要先开通百家号的，这里面还惹出了一些其它的波折，关于熊掌号风波在喜子SEO之前发布的《白帽技术SEO优化新站三个月效果学习心得分享》一文中详细的介绍，大家有兴趣可以自行了解一下。

也就是在这样的一个因素之下，开通了现在的百家号——喜子SEO。

#### 二、为什么要写原创

喜子是原创站长，发布在自己的网站文章不敢说百分百是原创，但百分之九十都是自己苦思冥想创作出来。虽然，自己的文采并不是很好，特别是一开始写的时候也是很苦恼，写一篇文章经常要花费自己很长的时间。但既然要做出点事情，自己除了坚持创作之外也没有其他的优势，只能是硬着头皮做下去。

默默的创作，过程是枯燥和煎熬。唯一的调味剂就是当有读者关注、收藏、、评论和分享的时候，这个时候才能让自己感觉到所付出的心血是有价值的。

### 三、内容输出不易

三个月的时间不长，中间因为过年回家的原因也是有长达近一个月没有更新。百家号的更新基本上是一天一篇的更新节奏，三个月只是更新了50篇文章，其实很少。除了个别文章内容质量度低和一些被百家误判不能发表成功之外，中间也有一些时间没能抽出时间写作的原因。

有时候也想过放弃过，虽然坚持写原创，但大家也都知道几个问题：

- 1、原创创作太难；
- 2、自己写的原创文章推荐太少阅读不多；
- 3、受益寥寥，除非当成兴趣来做；

每次想到这些问题的时候，总是会想到底值不值得，还能坚持多久？

### 四、百家号v认证成功

生活也许就是这样，总会在你觉得天空阴霾没有色彩的时候，突然就架起了一座斑斓多彩的彩虹桥。最近这些时间，喜子投稿文章在松松哥的平台成功发布了出来，这对于喜子这种从事SEO工作的草根站长来说，是莫大的鼓励和激动的。也是对自己某一领域的一些肯定，至少自己写的东西还是有些价值的。

除了投稿成功，就是百家号最近几天内容指数上升的趋势很明显。是什么原因导致的暂时没弄明白，但和之前的文章做一个比较的话，大概总结了以下几点：

- 1、内容总体篇幅加长，至少字数要保证有1000字左右；
- 2、错别字一定要纠正，写好之后自己先检查一遍；
- 3、段落开头不要缩进两个空格；
- 4、段落与段落之间可以不要空一行；
- 5、排版很重要，文章篇幅要尽量长一些；
- 6、小标题要利用起来，给段落多写一些小标题；
- 7、合理插入图片、图片一定要清晰不要找劣质的图片(喜子之前因为这个问题发布后被打回来了几次)；
- 8、其它的暂时没有想到；

#### 五、指数考核维度

百家号指数的五个维度简单普及一下：

- 1、内容质量度；
- 2、领域专注度；
- 3、原创能力度；
- 4、用户喜爱度；
- 5、活跃表现度；

做过百家的可能都有体会，除了内容质量度这一块上升势头非常的慢

，其它的四个维度只要坚持发布原创文章，维度指数上升都是很快。有可能到了后面，当内容指数上升到一定程度的时候，每天能上升几个数都是不错的了。

目前喜子的内容质量指数不高，只有500多，所以上升可能就好一些，反正最近指数一直上涨，内容质量维度的上升幅度每次发布文章提升在20几那样子吧。这也是为什么今天能够开通百家号的V认证原因。

## 六、开通v认证有哪些权益

开通V认证肯定是有好处的，但具体有哪些好处喜子还没有体验过，这里就分享不了了。百家官方的说法是：

- 1、完成V认证的作者可以得到权威V标识的展示，这个展示也就是个人的头像下方位置，有个黄色的V;
- 2、有一定的机会可以享受到粉丝必现的好处。什么意思呢?就是说，只要是关注了你的百家号粉丝，你以后发布文章的时候可能会优先推荐给他们;
- 3、有更多的流量扶持权益;
- 4、其它;

## 六、百家号赚钱

这个话题有些敏感，很多人一看到赚钱两字注意力立马就集中了过来，和网上其它的标题一样，内容可能会让你失望。这里并没有教你赚钱的方法，只是告诉你一些这方面的套路，毕竟喜子自己还没从百家号赚到什么钱，又能教你什么呢?有些人可能看了就会喷你了，其实没有关系，喜子没拿你半毛钱，喜欢喷你乐意就好。更多的，其实是想和大家互相学习交流，提高赚钱的能力，毕竟大家都还是挺苦逼的。

喜子看了网上有很多这方面的分享和教程类的东西，虽然搞不明白他们是怎么操作赚钱，但可能也有他们的技巧和方法。但更多的可能是

以写这种赚钱的帖子为噱头，吸引别人点击赚广告费比较现实。其实就是套路嘛。

晒图吸引眼光的常用的手段，先晒图，告诉你这是有真实的操作案例，你不信的话看图，有图有真相嘛。那其实这些图从哪里来的呢？这个来源就多了，最简单的自己截图自个的百家后台数据，ps操作一下，数据就更改了；也是可能是互联网上哪里收集的别人的图。当然了，不能排除人家真的有这么牛的案例。

晒图只是开始，没有好处的事情谁天天晒图。最后很大的可能就是引导你去关注某个视频课程免费学习，给你尝点甜头，讲到关键时刻就立马打住，让你交钱充值个VIP课程，这时候很多人明知可能上当还是愿意把钱给了。这是什么心理呢？赌徒心理。搏一搏，万一是真的呢？

像网上有很多的自媒体爆文教学，日赚100+300+轻轻松松自媒体躺赚月入10000+等等。其实就是卖课程，有一些可能没有这个做的好，简单一点操作就是把这方面的教学视频和资料打包直接卖给你。

总结：

自媒体是近些年新兴起来的网赚项目，确实有不少人通过运用自媒体赚到了不少钱，但那是在早期，参与的人比较少的时候，平台的bug比较多的时候，红利期扶持大的时候。这个时候参与进去肯定是能够得到好处的，浑水摸鱼你也能摸出几条大鱼来。

而且，早期的自媒体基本上都是靠搬运就能赚钱。现在的自媒体还要靠平台扶持，靠创作原创内容输出，然后写个爆文(想想就觉得累)。

今天写这个文章只要还是百家号V认证这个事情挺开心的，至少证明喜子是一直在摸索中进步。其它的话题也就稍微涉及了一些。没有太多比较深层次的东西分享。局限于目前的水平，也只能是这样了。

最后，还是希望能够和更多同行共同学习成长。到此搁笔，谢幕。