

# 福客满分销系统开发，福客满软件开发

产品名称	福客满分销系统开发，福客满软件开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

## 产品详情

说到“私域流量”，可能也有部分人不太理解。所谓私域流量就是专属于个人或者企业所有的流量资源。对于个人来说，可能是自己的亲朋好友；对于企业来说，则可能是自己长期以来发展的忠实客户以及其他周边流量。话说回来，进入线上零售大多已经拥有一定量的用户基础，即我们说的“私域流量”，或者说应该每一个人都有自己的“私域流量”。这时候，他们所应该思考的是如何将这一部分专属于自己的“私域流量”发展起来，并不断扩充。

福客满平台有三大版本和三个级别：

第一个版本是：由第三方推出的柴米油盐酱醋茶等日常生活必需品的销售；

第二个版本是：平台自有的品牌——中医秘方产品的推出；

第三个版本是：即将推出的独立的保险业务板块。

三个级别是：消费商、渠道商、运营商。

那么，成为PLUS会员有什么好处呢？好处在于：

当你发展了一名PLUS会员，你就能拿到100元直推奖；当你（包括你下面的人，下同）

累计完成1000元购物消费，你就成为消费商了。成为消费商，你在自购产品时，可享受9%零售奖励；

如果你累计完成3000元购物；就是渠道商了，可享受15%零售奖励；

而如果你累计完成6000元购物，则成为运营商，可享受21%零售奖励。

不管三个级别中哪个级别，你都可以另外再拿购物金额的6%消费奖励。

社群运营简单来说，就是通过社交媒体的群组，与自己本身拥有的老客户实现不断地交流，为他们提供所需要的信息，优质的服务，使他们成为自己zui忠实的顾客。并且通过他们不断地拓展新的客户资源，实现社群的扩张（实质就是“私域流量”的扩展），这就是我们常说的“社交裂变”。以上两个名词对于社交新零售已经有了一个基本清晰的定义：依赖于“私域流量”资源，借助社交及社交媒介，通过社群运营，实现客户裂变的一种新型零售模式。