



- 1、先在抖音上注册一个抖音号，达到条件会给你开通橱窗功能
- 2、开了橱窗后你发布视频，可以在视频里挂上你想卖的产品链接（这个链接一般来自淘宝联盟）
- 3、抖音通过它的推荐算法帮你这个带了购物车的视频进行推荐和分发（Dou+，又叫豆荚，就是砸钱让抖音给你流量，类似淘宝直通车）
- 4、感兴趣的用户看了视频后付费购买产品
- 5、产品有商家发货，每一笔订单你可以从中获得不同比例的佣金，抖音也会抽取6%的佣金。

这个玩法的好处是你不用管售后、物流，只需要让你的账号视频能持续的出单，不断地获得佣金就行了。

假如一个商品你能提成的佣金是20块钱，一条爆掉的视频能为你带来1万个订单（不计算退货情况），那这一个视频你的利润就是20万！

现在比较流量的一个做法：批量做号玩矩阵。

同时注册100个带货账号，大量招团队制作视频内容，然后进行分发。一个号一个月如果能爆一个视频，100个号就是100条爆款。而一条爆款可以带来几万至几十万的利润，这个利润就能再放大100倍

~