

抖音直播：人数特别低，直播抖音怎么吸引人流量？

产品名称	抖音 直播：人数特别低，直播抖音怎么吸引人流量？
公司名称	海口美兰抖琦琦文化传媒工作室
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	【电话烦、手机号同微】
联系电话	18897981244 19979808844

产品详情

第一步、抖音直播，账户准备

这里就不多说了，准备一个一个新号，然后正常的发作品，实名认证，准备开播的条件。

第二步、抖音直播，测试账户的直播权重

不管新号老号，都可以用来抖音直播，那么怎么判断这个账户的直播权重呢？还是需要去测试，账户开播十分钟内，一个人进直播间的都没有，就关掉，隔1-2分钟继续在开，同样以开播十分钟为测试时间！重复5次左右的话还是没人进，说明这个号暂时不行，可以在放一段时间。如果开播能始终保持在10人左右在直播间，说明这个号的权重是没问题的。可以进行下一步操作了。

第三步、抖音直播，突破直播间人气

抖音直播间的权重抖音有一套单独的算法，和视频推荐类似，分等级的，如果前期直播间权重没有起来，后期想再起来比较费力或者需要花钱了。所以刚刚开始直播的账户，直播权重一定要重视。

02

那我们要如何快速提升直播间在线人数？

01、抖音怎么直播？通知粉丝提前进行抖音直播预告，最直接简单的方法就是在个人简介里告诉粉丝抖音直播的具体时间，吸引他们到时观看。02、抖音怎么直播？请求熟人抖音直播开始的时候，亲朋好友、同事、同学、家人，你能够找到的人，都拉到你的直播间来。让他们来帮忙增加你直播间的基础人气。

03、抖音怎么直播？小号协助小号是我们唯一能自己控制的抖音直播间在线人数，可以较好的解决观众进来后没人在线和没人评论的尴尬。

如果你是批量抖音直播运营账号，或者本身就运营多个小号，可以把小号都挂上。04、抖音怎么直播？爆款视频可以在抖音直播开播前2个小时发布一条高质量的作品，加上豆荚推广，让自己的视频有一定的展现，用户看到我们的视频时会看到我们正在直播，右上角的头像外边有一个粉色的、动态的圈圈，能够吸引观看者点击进入我们的直播间。

如果我们的某条视频爆火了，也可以马上开抖音直播，能快速吸引大量的人进入你的直播间，这是快速提升直播间在线人数最有效的方法。

05、抖音怎么直播？直播间封面抖音直播间的封面图要设计好，有很多观众会通过抖音的直播广场去看直播。如果你的封面图优化得好，也能吸引来很多的观看。这点大家可以想象一下我们在淘宝上去搜索商品看到的主图，他们是如何设计的。

06、抖音怎么直播？付费推广抖音的直播间投放dou+，可以投个一两百块带来一些不错的精准直播流量。

乘以数字在直播间能提升在线人数就需要提升直播间的粉丝互动量

03

那该如何快速提升直播间粉丝互动量？

01、直播抖音，口播引导例如：

你们想听我分享什么内容？

觉得有收获的，扣666。

欢迎某某某来到我的直播间。

感谢某某某送的礼物。

02、直播抖音，贴纸引导我们都知道，在抖音直播间页面的右上角是可以添加一个贴纸的。通过这个贴纸，我们就可以引导分享和我们互动，比如引导关注、引导评论等等

03、直播抖音，游戏互动直播间人气越高，在抖音直播广场上的排名越靠前，就能吸引更多的观众进入你的直播间。在直播间里，我们又可以用一些互动技巧，引导粉丝关注你。这样就形成了一个不断提升直播间人气和涨粉的良性循环。