

抖音直播五大话术，提升直播间人气必备！

产品名称	抖音直播五大话术，提升直播间人气必备！
公司名称	海口美兰抖琦琦文化传媒工作室
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	【电话烦、手机号同微】
联系电话	18897981244 19979808844

产品详情

很多人刚开始做直播，往往会有遇到很多问题。

比如不知道怎么互动，直播间经常冷场，粉丝本来就不多，再一冷场，不知道说什么，那就更不用说怎么吸引新粉了。

其实主播都是有说话技巧有话术的，下面我们来一起看看吧。

01

欢迎话术

话术从开场就需要注意，因为刚开播时会会有人陆陆续续进入直播间。因此新人主播开播前我们可以用这些话术：1、欢迎XXX来到直播间，主播是新人，希望朋友们多多支持，多多捧场哦！

2、欢迎XXX进入直播间，关注主播不迷路，一言不合就刷礼物！么么哒！~

新人主播可以多多使用语气词，当你与观众之间使让观众互相有了关注。观众与你有亲切感，有被重视的感觉，用户才会继续留下来观看直播。

02关注话术

当观众进入直播间之后，如何让用户关注？我们可以用这些话术：

- 1、感谢 XXX的关注，还没关注家人们的抓紧点关注哟，主播每天会给大家带来不同惊喜哦！
- 2、关注主播，主播每天几点分享自己的生活小妙招，或者自己的技能，喜欢主播的可以帮忙分享一下呀！

话术中要能透漏出你能提供给粉丝的价值。因为能留在这直播间的都是有需要的用户。

03留人话术

直播间留人话术可以分为以下几类

点名话术：欢迎XXX进入直播间，你的名字这么有创意，是不是背后有什么故事呢？

诱导型话术：在我的直播间停留家人们会有三大收获什么收获。例如：技巧、红包等别人想要得到的东西。

节奏型话术：觉得主播跳得好看的刷波666。”“刷波520让我感受一下你们的热情。 痛点型话术：不会衣着穿搭的宝宝们，可以拍下面这套衣服，如果你刚好属于这类型，就会留下来继续查看衣服的穿搭