

红包引流建立自己的鱼塘

产品名称	红包引流建立自己的鱼塘
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

为商家重磅打造的合而和红包墙商城，可以帮助商家轻松构建私域流量池，轻松抢占微0信流量红利，目前已经有60多个红包墙入口存在。合而和基于微0信12亿生态，为中小企业重磅打造合而和红包墙，赋能商家轻松实现数字化社交电商转型，红包墙特征是用用户即用即留存，商家可精准触达用户

实现业绩持续性增长。在这个公域流量获取客户成本越来越高的年代，你还想做待宰的羔羊吗？还在等着美团，饿了么给你输送客户吗？为什么不建立自己的鱼塘，做自己的私域流量喃。做私域流量有什么好处喃，在这里给大家讲一个案例吧，天虹超市从2018年开始，正式推广微0信红包墙

将天虹APP上面的核心功能如线上商城，超市到家，手机快速买单，智慧停车等功能上线至微0信红包墙，2019年，天虹逐步开发上线适合微0信生态的拼团、福利购，优惠券等功能，2020天虹红包墙上线到专柜到家,直播间等能力。微0信红包墙可以让客户享受“云逛街”。截至目前

天虹已经开了3000多场大型直播，疫情期间，兰蔻、欧莱雅、斐乐、周大福、联合利华等多个品牌通过直播带货，实现全渠道日销售超200万，实现逆势增长。看到别人做的这么成功各位实体店的老板是不是很心动喃，所以实体店老板如何用红包墙吸粉，成都红包墙开发龙兵科技教你一招把每一个到店消费的客户