

红包拓客后期效果明显

产品名称	红包拓客后期效果明显
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

你直接帮他把抵用券印好，去找他谈合作。比如：如果你是卖电器的，你可以在家具店放抵用券。同时你帮这家家具店发券。如果你是开餐厅、足浴、KTV你可以到周边的旅馆前台发抵用券，找到和你顾客群体相关的产业，你去和他谈：你帮我发券，我帮你发券。这叫相互导流。顾客是同一群体的，非常适合用这招。

实体店引流方案4：赞助其他商家礼品引流。比如你找到周边的商家，告诉他们的老板，在他们那里任意消费，可以送礼品，礼品到你店里来领。实体店引流方案5：异业社群联盟。因为你一个社群，几百人是有限的。那么我们帮助周边其他商家，一起做社群，那么流量是不是大增了？这叫流量共享。

对于低频的行业，比如建材，电器，配眼镜，鲜花等等行业，适合做社群联盟。你家的顾客，有可能买其他家的商品，他们家的顾客，有可能买你家的商品你贡献100个流量，他们各自贡献100个流量，加起来不就上千吗？实体店引流方法6：免费体验引流。这点我相信大家都明白是什么意思。

实体店引流方法7：本地红包群引流老板建了一个群，每天坚持发200元红包，后来改成抽奖，要进群先加老板微信，确认是本地手机号码可进。虽然前期投入大，但是后期效果明显。实体店引流方法8：顾客转发引流。顾客为什么转发？