

# 新手淘宝直播间怎么做好引流

产品名称	新手淘宝直播间怎么做好引流
公司名称	广州恒川信息科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区东圃
联系电话	18502025285

## 产品详情

新手淘宝直播间怎么做好引流？对于刚开始直播的主播来说，淘宝直播间能够吸引一个顾客就吸引。毕竟刚开始直播，知道的人并不多。因此淘宝直播要怎么做好引流呢？是不是很多主播都有这个疑惑？今天就给大家介绍一些，仅供大家参考：

### 1.选择吸引人的产品来进行推广

对于买家们而言，其之所以会看淘宝直播的目的其实在很大的程度上也都是因为想要能够找到一件合适的产品，并且也能够对其获得一个比较详细的了解，所以这样一来的话，我们在进行直播的时候对于产品的选款其实也是十分重要的，因为如果你要通过直播来进行推广的产品选款不够吸引人的话，那么也是很难让买家产生前来观看的兴趣，同时这样一来的话，那么你的淘宝直播没有人看也就是一件正常的事情了。

### 2.在直播开始之前进行推广引流

其实有时候我们的淘宝店铺在进行直播的时候之所以没有人看，那么其在很大的程度上可能也都是因为对于淘宝直播的推广引流工作做得不到位，所以在这样的情况之下，也就直接导致了知道我们店铺要进行直播活动的观众也是寥寥无几，淘宝直播自然也就没有什么人来看了，所以如此一来的话，想要能够让我们的淘宝直播具有更高的人气我们也一定要考虑这方面的影响，加强对于淘宝直播的推广引流。

### 3.通过优惠活动来吸引观众

在我们进行淘宝直播的时候，为了能够吸引观众前来观看的话，那么其实我们也可以设置一定的折扣或者是优惠券之类的福利，这样一来，观众们在看到了我们的直播活动之后也就很可能被里面所提到的优惠信息所吸引，进入到我们的直播间里面。

### 4.直播过程中切忌玩套路

有些主播在直播的过程中，可能为了能够让更多的买家购买自己所推广的产品，从而选择采用一些直

播里面的套路，其实着对于我们的直播来说也是非常的有利的，因为如果你的淘宝玩的过多的话，那么也容易让买家对于我们的淘宝店铺和主播产生反感，这样一来那么买家们自然也就不愿意前来观看了，所以在直播的时候我们也可以以一个比较真诚的态度来进行直播推广。