

## 更学教育：增加网店粉丝对店铺来说有什么好处？

产品名称	更学教育：增加网店粉丝对店铺来说有什么好处？
公司名称	成都更学教育科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	四川省成都市武侯区航空路6号5栋2单元8层803号（注册地址）
联系电话	13540234398

## 产品详情

其实网店的粉丝和歌手、演员的粉丝是一样的，都是出于喜欢才关注的。网店的粉丝大概是分为两个部分，一部分是你的忠实客户，一部分是你的潜在客户。忠实客户对于我们店铺的口碑传播是非常重要的，部分也会为店铺推荐新的客源；潜在客户就是还在观望状态，可能在对比也有可能暂时不需要产品的客户。由此可见粉丝对于店铺的重要性还是非常大的，那么具体有哪些影响呢？一起来看看。

### 一、店铺有了粉丝之后有这些好处

- 1、增长店铺人气，增加店铺的流量和曝光率。
- 2、增加买家的信任度，积累意向客户。
- 3、提升店铺转化，增加产品的收藏加购，新店铺是没有权重，没有人气，那么粉丝的多少可以引导客户的转化。
- 4、有些活动是要求店铺有一定的粉丝量的，所以也是参与平台部分活动的入门条件。
- 5、增加活动的成功率，运用自媒体经营的时候增加气氛和流量

### 二、增加店铺粉丝的方法

#### 1、通过活动

可以通过活动引导消费者关注店铺，比如关注店铺优先发货、收藏店铺送小礼品、关注店铺领取优惠、加入粉丝团享受粉丝优惠（类似于会员价的那种）等等。

#### 2、通过渠道

通过资源渠道做粉丝，这是商家常用的方式，原因在于涨粉快，价格优惠，省时省力。注意找渠道一定要找那种，做真人粉丝的，拒绝机刷粉。

### 3、合作共赢（互粉）

商家之间互相关注，互粉的方式。

现在是互联网时代，亦是流量时代，也是粉丝经济时代，得流量者、拥粉丝者得天下。所以为了增加顾客与店铺的粘度，提高购买转化率，减少结识新顾客的成本，赶紧吸粉起来吧。如果在经营过程中出现了其他得问题，可以关注更学教育哦，或许你可以从更学教育得文章中找到解决问题得答案哦！