

微商奖金制度策划公司

产品名称	微商奖金制度策划公司
公司名称	广州互利有限公司
价格	.00/个
规格参数	版本:公众号/小程序/app 系统:微商系统 产地:广州
公司地址	广州市天河区大观中路
联系电话	13602433692

产品详情

微商奖金制度管理、微商奖金制度管理平台、微商奖金制度管理软件开发

所谓私域流量，就是你可以自由反复利用，无需付费，又能随时触达，被沉淀在微信群，个人微信号等渠道的用户。形象的说法，就是你自己的鱼塘！私域流量对企业会更有价值，真正属于企业的无形资产。社交电商的兴起，让越来越多的企业开始发现和重视可以被企业自由反复利用、无需付费又能随时触达的“私域流量”。转化为以“个人”为中心社交商业模式。

微商奖金制度管理”系统的奖金制度是怎么样的？

假设下面分为总代、省代、市代、区代，企业可根据各级代理身份不同、进货数量不同来设置奖金制度。

1、角色：

总代、省代、市代、区代

2、代理升级条件：

可以按照：（1）一次性购买金额（2）累计购买金额

3、下单奖：微商企业可在微商奖金制度管理平台后台，灵活设置下单规则，当下单数量达到规定值，即可获得一定比例的返现。如总代A下单数量5000件，即可获得2%的返现，达到8000件，即可获得5%的返现。

4、直推奖：包括同级推荐和跨级推荐，都能获得直推奖，源源不断的激励各层为微商企业招募更多，促进体系快速裂变，扩大品牌影响力。如：总代A推荐省代B，则A可直接在微商奖金制度管理平台后台生成省代链接，B即可通过链接注册、提交资料，A审核B代理信息后，B即可成为A的下级省代，A获得直推奖。

5、业绩奖：通过线上统计团队业绩，对业绩好的给予团队奖，。比如：总代A和他所发展的的总业绩达到一定金额，即可获得团队奖，源源不断的激励各级代理卖更多的货。

我们都知道高等级直推低等级时为赚取等级拿货差价，下面是微商奖金制度管理平台中的四种奖金模式介绍

1.推荐奖金（即平级直推可拿到三层不同奖金）

2.推荐奖金（即低级别推荐高等级可拿一次性奖金，奖金可由自由设置，由上级发放或总部发放）

3.业绩分红（即根据公司相应的阶梯分红奖金，团队业绩达标后可拿到相应KPI业绩分红，可按照团队的拿货量有设置一件分红多少或拿货总额自由设置百分比）

4.分销奖金，平台可发展，可发展分销员，分销员再发展下一级分销员。

微商奖金制度管理平台的平台运营方可以在系统总后台设置分销员的入会门槛。

私域流量，以个人为中心的社交商业模式，那怎么样去抓住这个流量，去相互取需，相互温暖呢？首先你要有个一起交流的平台，再贴切的为他们个性定制也就是vip会员制服务。那平台就是社群：社群是一种基于移动互联网的新型人际关系。俗话说“物以类聚，人以群分”，一个人可能生活在不同的社群里，喜欢运动的人在一个社群，喜欢看书的人在一个社群，喜欢小资格调的人在一个社群。