

# 新模式新娱乐直播+短视频+带货app软件定制开发

产品名称	新模式新娱乐直播+短视频+带货app软件定制开发
公司名称	河南聚匠信息科技有限公司
价格	965235.00/年
规格参数	
公司地址	金水区广电南路与经三路交叉口金印现代城6号楼2007
联系电话	19937650370

## 产品详情

### 新模式新娱乐直播+短视频+带货app软件定制开发

互联网直播行业的发展已经超过10年，但尝试直播营销的企业并不算多。由于直播营销具有更低的营销成本、更快捷的营销覆盖、更直接的营销效果、更有效的营销反馈等四大特点，预计未来会有更多的企业开始借助直播进行营销推广。

我们先来说说娱乐直播带货的优势:

#### 1.更低的营销成本

传统广告营销方式的成本越来越高，楼宇广告、车体广告、电视广告的费用从几十万到上百万不等。网络营销刚兴起时，企业可以用较低的成本获取用户、销售产品；但随着淘宝、百度等平台用户增加，无论搜索引擎广告还是电商首页广告的营销成本都开始变高，部分自媒体“大号”的软文广告甚至超过50万元。而直播营销对场地、物料等需求较少，是目前成本较低的营销形式之一。

#### 2.更快捷的营销覆盖

用户在网站浏览产品图文或在网店翻看产品参数时，需要在脑中自行构建场景。而直播营销完全可以将主播试吃、试玩、试用等过程直观地展示在观众面前，更快捷地将用户带入营销所需场景

#### 3.更直接的营销效果

消费者在购买商品时往往会受环境影响，由于“看到很多人都下单了”“感觉主播使用这款产品效果不错”等原因而直接下单。因此在设计直播营销时，企业可以重点策划主播台词、优惠政策、促销活动，同时反复测试与优化在线下单页面，以收获更好的营销效果。

#### 4.更有效的营销反馈

在产品已经成型的前提条件下，企业营销的重点是呈现产品价值、实现价值交换；但为了持续优化产品及营销过程，企业需要注重营销反馈，了解顾客意见。由于直播互动是双向的，主播将直播内容呈现给观众的同时，观众也可以通过弹幕的形式，分享体验。因此企业可以借助直播，一方面，收到已经用过产品的消费者的使用反馈；另一方面，收获现场观众的观看反馈，便于下一次直播营销时修正。

现在直播带货模式有很多种，我们来说说都有哪些模式

直播卖货系统开发模式有哪些？

一.

直播卖货系统开发模式一般分为两种，其中一种模式是，如果商家对系统开发的步骤有了解，那么可以自己组建团队进行开发，优点是，对系统的定向比较好把控，当然缺点也非常明显，就是这种开发模式的成本太高了，整套团队配置：包括产品经理、项目经理、UI设计师、前后端开发人员、测试工程师在内，一套完整的产品线，别说在一线城市了，在二三线城市少说也得耗资百万，一般的小企业或者个体商家根本负担不起。

二.

第二种模式，就是开发商进行开发，你只需给开发商提供自己的开发要求，然后缴纳相应开发费用即可。不过在寻找开发商的时候，往往需要做多方位的考察：首先不要轻易相信低廉的报价，虽然价格比较低，但是源码的安全性是无法得到有效保障的，这类所谓的“开发商”很有可能是剽窃市面上流通的低价源码，他们提供的源码往往不完整，拿过来可以勉强使用，但是在兼容性或者后期升级上可能无法保证。另外，如果开发商能给你一套完整的开发方案，包括向你展示成功案例，并承诺在后期能对产品做定制开发或者二次开发，甚至能免费为你的运营团队做简单的技术培训，那么这样的开发商，才算是真正找对了。

河南聚匠信息科技有限公司经过多年发展已从单一的软件服务型企业，转型为集研发、销售、服务于一体的高新技术IT企业。专注于互联网与移动互联网领域的软件研发团队，是国内的互联网及移动互联网应用产品及解决方案提供商。