加盟高性价比集成灶品牌找厂家合作便宜好用集成灶1台起批发

产品名称	加盟高性价比集成灶品牌找厂家合作便宜好用集成灶1台起批发
公司名称	中山市荣力达热能科技有限公司
价格	666.00/台
规格参数	品牌:荣力达,吉利好太太 售后:全国联保,京东售后 产地:广东中山
公司地址	顺德区容桂华口工业区昌业路
联系电话	18028343875

产品详情

加盟高性价比集成灶品牌找厂家合作便宜好用集成灶1台起批发
加盟集成灶厂家,高性比集成灶品牌,便宜好用集成灶加盟 厂家直供 品质保证 性价比优 价格实惠
全国联保 售后无忧 配件终身以旧换新
集成灶/吸油烟机/热水器/燃气灶/消毒柜/净水器等所有系列产品都达到国家标准
本公司旗下厨电品牌:Ronlaystur荣力达 吉利好太太 阿诺太

变频集成灶厂家招商 臭氧消毒一体集成厨电 好太太厨卫电器 集成灶厂家招商 变频集成灶厂家
臭氧消毒一体集成厨电 好太太变频集成灶招商 好太太臭氧消毒集成厨电厂家 集成厨电厂家招商
消毒柜集成灶厂家 变频蒸箱一体集成灶招商 好太太厨卫电器厂家
广东源头工厂集成灶供货 家用集成灶一手价供货 正规源头集成灶厂家，便宜好用集成灶品牌加盟，好太太蒸烤箱集成灶厂家,电热清洗集成灶代理,好太太集成灶加盟 家用集成灶生产厂|广东品牌集成灶厂家|广东高性价比集成灶厂家|变频集成灶生产厂家|100公分集成灶厂家|好太太蒸烤消一体集成灶代理批发

广东好太太（荣力达）厨卫电器厂家，是专注生产集成灶，燃气热水器，燃气灶，油烟机，热水器，消毒柜，净水机，电烤箱等，始终为中国大众家庭供应超高性价比的电器产品，是家电类、水暖类、五金建材类、灯饰开关类、卫浴洁具类、太阳能类、装饰公司、石材橱柜厂的优选厨电合作厂家。确定产品质量长期稳定，紧贴市场不断创新，客户至上，立体式协助代理商迅速发展，共谋大业。本公司旗下厨电品牌：吉利好太太、Ronlaystur荣力达、阿诺太、美神洲、净晟.....公司欢迎广大县城、大乡镇的有志经销商加盟，可靠的产品质量，中低的价位，灵活的政策，保姆式的服务，来全方位辅助专卖店、经销商的市场发展，确保经销商3个月内见效果，1年内真正赚到钱，2年收入翻番。

加盟荣力达公司厨电 技术创新优势：

1、全新AI语音声控开机的先行者

2、5G天眼热感应开机、烟雾报警技术的先行者

3、第3代手拍体感开机的实践者

4、变频巡航/一键增压技术的先行者

5、全新纳米油烟分离滤网+油电分离结构烟机的推行者

6、第三代魔碟灶、奔驰灶、直喷灶的推行者

7、第三代出水断电热水器技术的先行者

8、第二代零冷水热水器技术的推行者

9、第三代模块化集成灶技术的推行者

10、第二代水电分离技术坚守着

加盟吉利好太太集成灶优势:

1.门槛低：0加盟费，一台起订，政策灵活

2.线上辅助：入驻京东商城，树立价格体系，辅助线下销售

3.VI设计：公司免费提供店面整套VI形象设计

4.产品定制：可按照客户提供的参数定制产品配置（非国标除外）

5.店面装修：达到公司规定进货量可报销店面门头及背景墙,以货物形式返还

6.展柜支持：公司按照客户需要、提货比例给予展柜扶持

7.物料支持：根据进货比例提供吊旗、产品手册、工作服等

8.品质保障：全系集成灶达到国家标准

9.保姆服务：配件终身以旧换新，享受苏宁联保和京东售后服务

荣力达公司厨电 规范化的终端5S体系

1、品牌强势进驻京东商城，统一产品线和零售价，有效的树立了产品形象，也助于线下经销店更好的销售

2、时尚大气的VIS品牌形象和SI渠道终端识别系统

3、统一的形象管理/统一的广告物料/统一的价格标识/统一的店面展示

加盟高性价比集成灶品牌找厂家合作便宜好用集成灶1台起批发 加盟集成灶厂家,高性比集成灶品牌,便宜好用集成灶加盟

荣力达公司-吉利好太太厨电 如何保障代理商的利益

1、新品上市：

荣力达公司：每季度至少推出2款新品上市，紧跟行业的发展节奏，提高产品线的竞争力，确保市场推广优势；

对比无良厂家：（过度保守，为了节省费用，一年难得上2款新品，只顾厂里走量；阻碍代理商的产品竞争力）

2、区域保护：

荣力达公司：坚守谁栽树谁乘凉，严格管控跨区窜货行为，确保市场有序健康成长，维护代理商长期的成果；

对比无良厂家：（目光短浅，过度追求自身利润，串货无底线，任何区域给钱就发，阻碍代理商长期发展）

3、后勤保障：

荣力达公司：全系产品保障8年的配件供应，并且配件随时有货，让代理商无后顾之忧；

对比无良厂家：（只顾销售赚钱，配件供应不及时，而且储备期只有1年左右，服务怕麻烦，导致很多机

型无法售后，1-2年有故障只能给用户换新机，大大增加了代理商的售后成本）

4、办事效率：

荣力达公司：快速发货，通常货款到齐3天发货，因为常卖产品基本都有库存，一般订单也能一周左右出货；配件都是2天内发货，确保代理商高效的运转，多做几单生意；

对比无良厂家：（收到代理商的定金后，再临时安排生产，快则10天发货，通常都要15天以上，慢则1-2个月才发出，严重影响代理商的销售周期，供货太慢一年损失很多生意）

5、产品质量：

荣力达公司：清晰的产品定位，始终坚守做国标机的底线（工程机除外），每个配件都按正规流程采购，核心配件全部用一线大品牌，不仅安全，而且性能稳定；每台产品都做全检，大大降低故障率，确保国标使用年限；

对比无良厂家：（无底线采购，只要外观看起来差不多，就启动，淡季偶尔会抽检，旺季根本不检测，只顾1-3个月不出问题就行）

6、超性价比：

荣力达公司：固定的正规配件供应商，每种配件都有2个供应商，有效遏制配件商非常规变质、调价，每次采购配件都是与兄弟企业一起下单，从而增加了压价的筹码，同等国标的配件，采购价比普通厂更有优势，保质又保竞争力；当然同等的产品性价比更优；

对比无良厂家：（由于无底线的采购，自然是哪家便宜就选哪家供应商，导致配件不稳定，价格是很低，但产品性能、质量无法确保，自然谈不上性价比，唯一的特点就是“ 便宜 ”）

荣力达公司厨电 产品服务体系

1、荣力达公司建立完善的售前、售中、售后体系，一战性解决客户的后顾之忧

2、400电话24小时畅通，与京东、快可立、苏宁战略合作，迅速解决售后问题

3、完善的物流服务，为经销商提供快捷高效安全的有力保障

4、先进的产品营销服务生态系统，为荣力达公司打造星级的金钥匙服务，提供了强劲的技术和系 统支持

荣力达厨电市场成功的四大要素： 吉利好太太厨电在市场上取得成功的四大要素：独特的市场定位，紧贴市场需求，齐全的产品配套和不断创新的精神。

· 齐全的产品配套; 荣力达公司厨电品牌产品在国内的业务范围广泛，产品涉及多个领域，其中包括燃气灶、油烟机、消毒柜、电热水器、燃气热水器、家用净水机、环保集成灶、洗碗机、燃气壁挂炉等，基本上满足了厨卫电器行业的产品需求。 · 独特的市场定位 一般企业为了迎合用户对产品低成本的追求，在产品生产上偷工减料，坑蒙拐骗，根本不考虑消费者的感受。而吉利好太太厨电在产品进入市场时必须经过认真的市场调研，充分了解消费者的想法和诉求。以消费者的需求为主要选择，设计并生产出满足消费者需求的并用得起的优质产品。 · 紧贴市场需求 吉利好太太厨电的研发团队，长期处于市场的前沿，在市场上收集用户需求，客户的意见，并以此为产品开发的基础。我们的团队，了解市场，熟悉市场。我们开发的产品是市场需要的产品，是消费者愿意购买的产品。 · 不断创新的努力; 吉利好太太厨电坚持“ 产品 ”、“ 售后 ”、“ 服务 ”三位一体的策略，以品牌为灵魂。以产品为基础，以服务为主导，跟进厨电市场的发展。我们一直在努力创造新产品、新服务、新营销模式。我们一直在努力打造“ 吉利好太太厨电 ”品牌，使之成为中国优质的厨卫电器品牌。

集成灶哪个牌子好?中山荣力达公司专注多功能集成灶|优质智能大吸力油烟机|大火力燃气灶|储水电热水器|恒温燃气热水器等,厨卫家用电器优品牌质品牌! 广东集成灶品牌加盟代理就选荣力达公司 加盟高性价比集成灶品牌找厂家合作便宜好用集成灶1台起批发 加盟集成灶厂家,高性比集成灶品牌,便宜好用集成灶加盟