

# 红包裂变让铁杆顾客帮你转发

产品名称	红包裂变让铁杆顾客帮你转发
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

## 产品详情

因为有了微0信，免费的活动传播快，你的社群里铁杆顾客帮你转发，大家参与的概率就高了。实体店引流方法4：本地化红包群引流无论何种方式，前期都是需要顾客对我们产生信任感，然后是依赖，当然我们也要回馈顾客良好的服务体验，这是核心前提，一切的营销模式从顾客的心理出发。

有了本地红包群就相当于建立了连接关系。小刘去年超低价盘了一家服装店，地理位置，人流量都还不错，每天累得并乐呵着，随着疫情影响，店铺关了，和老婆一起做起了自媒体。说起自媒体是现在当下醉火的词，按理说刘老板应该和线下一样火爆啊，可询问得知，苦于没有粉丝

没有流量，已经连续两三个月都没赚着钱，醉大问题就是自己不会引流。其实不光小刘夫妇，很多人都说，流量难求。要么是不擅长引流，要么是方法出了问题。那么，要如何引流比较好呢？移动互联网时代，流量为王，流量的多少，直接决定赚钱的多少。今0天老洋给大家分享一下引流的几个醉实用的方法

今0日头条引流：今0日头条的悟空问答，微头条，图文，西瓜视频，适合专0业性内容的整理和扩散通过这些途径引流的粉丝，多数都是精0准粉丝，后期转化率高。2.知乎引流：知乎是国内问答网站，用户的整体学历，素质较高，这也为用户提供了良好的知乎大牛画像。