

建材行业做集成灶代理找厂家合作1台起批发集成灶质量好售后无忧

产品名称	建材行业做集成灶代理找厂家合作1台起批发集成灶质量好售后无忧
公司名称	中山市荣力达热能科技有限公司
价格	666.00/台
规格参数	品牌:荣力达,吉利好太太 售后:全国联保,京东售后 产地:广东中山
公司地址	顺德区容桂华口工业区昌业路
联系电话	18028343875

产品详情

建材行业做集成灶代理找厂家合作1台起批发集成灶质量好售后无忧

集成灶厂家批发,集成灶代理,代理集成灶厂家 厂家直供 品质保证 性价比优 价格实惠 全国联保 售后无忧 配件终身以旧换新

集成灶/吸油烟机/热水器/燃气灶/消毒柜/净水器等所有系列产品都达到国家标准

本公司旗下厨电品牌:Ronlaystur荣力达 吉利好太太 阿诺太

广东好太太(荣力达)厨卫电器厂家,是专注生产集成灶,燃气热水器,燃气灶,油烟机,热水器,消毒柜,净水机,电烤箱等,始终为中国大众家庭供应超高性价比的电器产品,是家电类、水暖类、五金建材类、灯饰开关类、卫浴洁具类、太阳能类、装饰公司、石材橱柜厂的优选厨电合作厂家。确定产品质量长期稳定,紧贴市场不断创新,客户至上,立体式协助代理商迅速发展,共谋大业。本公司旗下厨电品牌:吉利好太太、Ronlaystur荣力达、阿诺太、美神洲、净晟.....公司欢迎广大县城、大乡镇的有志经销商加盟,可靠的产品质量,中低的价格,灵活的政策,保姆式的服务,来全方位辅助专卖店、经销商的市场发展,确保经销商3个月内见效果,1年内真正赚到钱,2年收入翻番。

荣力达公司厨电 规范化的终端5S体系

1、品牌强势进驻京东商城,统一产品线和零售价,有效的树立了产品形象,也助于线下经销店更好的销售

2、时尚大气的VIS品牌形象和SI渠道终端识别系统

3、统一的形象管理/统一的广告物料/统一的价格标识/统一的店面展示

荣力达公司-吉利好太太厨电 如何保障代理商的利益

1、新品上市：

荣力达公司：每季度至少推出2款新品上市，紧跟行业的发展节奏，提高产品线的竞争力，确保市场推广优势；

对比无良厂家：（过度保守，为了节省费用，一年难得上2款新品，只顾厂里走量；阻碍代理商的产品竞争力）

2、区域保护：

荣力达公司：坚守谁栽树谁乘凉，严格管控跨区窜货行为，确保市场有序健康成长，维护代理商长期的成果；

对比无良厂家：（目光短浅，过度追求自身利润，串货无底线，任何区域给钱就发，阻碍代理商长期发展）

3、后勤保障：

荣力达公司：全系产品保障8年的配件供应，并且配件随时有货，让代理商无后顾之忧；

对比无良厂家：（只顾销售赚钱，配件供应不及时，而且储备期只有1年左右，服务怕麻烦，导致很多机型无法售后，1-2年有故障只能给用户换新机，大大增加了代理商的售后成本）

4、办事效率：

荣力达公司：快速发货，通常货款到齐3天发货，因为常卖产品基本都有库存，一般订单也能一周左右出货；配件都是2天内发货，确保代理商高效的运转，多做几单生意；

对比无良厂家：（收到代理商的定金后，再临时安排生产，快则10天发货，通常都要15天以上，慢则1-2个月才发出，严重影响代理商的销售周期，供货太慢一年损失很多生意）

5、产品质量：

荣力达公司：清晰的产品定位，始终坚守做国标机的底线（工程机除外），每个配件都按正规流程采购，核心配件全部用一线大品牌，不仅安全，而且性能稳定；每台产品都做全检，大大降低故障率，确保国标使用年限；

对比无良厂家：（无底线采购，只要外观看起来差不多，就启动，淡季偶尔会抽检，旺季根本不检测，只顾1-3个月不出问题就行）

6、超性价比：

荣力达公司：固定的正规配件供应商，每种配件都有2个供应商，有效遏制配件商非常规变质、调价，每次采购配件都是与兄弟企业一起下单，从而增加了压价的筹码，同等国标的配件，采购价比普通厂更有优势，保质又保竞争力；当然同等的产品性价比更优；

对比无良厂家：（由于无底线的采购，自然是哪家便宜就选哪家供应商，导致配件不稳定，价格是很低，但产品性能、质量无法确保，自然谈不上性价比，唯一的特点就是“便宜”）

荣力达公司厨电 产品服务体系

- 1、荣力达公司建立完善的售前、售中、售后体系，一战性解决客户的后顾之忧
- 2、400电话24小时畅通，与京东、快可立、苏宁战略合作，迅速解决售后问题
- 3、完善的物流服务，为经销商提供快捷高效安全的有力保障
- 4、先进的产品营销服务生态系统，为荣力达公司打造星级的金钥匙服务，提供了强劲的技术和系统支持

建材行业做集成灶代理找厂家合作1台起批发集成灶质量好售后无忧 集成灶厂家批发,集成灶代理,代理集成灶厂家

加盟荣力达公司厨电 技术创新优势：

- 1、全新AI语音声控开机的先行者

- 2、5G天眼热感应开机、烟雾报警技术的先行者
- 3、第3代手拍体感开机的实践者
- 4、变频巡航/一键增压技术的先行者
- 5、全新纳米油烟分离滤网+油电分离结构烟机的推行者
- 6、第三代魔碟灶、奔驰灶、直喷灶的推行者
- 7、第三代出水断电热水器技术的先行者
- 8、第二代零冷水热水器技术的推行者
- 9、第三代模块化集成灶技术的推行者
- 10、第二代水电分离技术坚守着

加盟吉利好太太集成灶优势:

- 1.门槛低：0加盟费，一台起订，政策灵活
- 2.线上辅助：入驻京东商城，树立价格体系，辅助线下销售
- 3.VI设计：公司免费提供店面整套VI形象设计
- 4.产品定制：可按照客户提供的参数定制产品配置（非国标除外）
- 5.店面装修：达到公司规定进货量可报销店面门头及背景墙,以货物形式返还
- 6.展柜支持：公司按照客户需要、提货比例给予展柜扶持
- 7.物料支持：根据进货比例提供吊旗、产品手册、工作服等
- 8.品质保障：全系集成灶达到国家标准
- 9.保姆服务：配件终身以旧换新，享受苏宁联保和京东售后服务

荣力达厨电市场成功的四大要素：吉利好太太厨电在市场上取得成功的四大要素：独特的市场定位，紧贴市场需求，齐全的产品配套和不断创新的精神。

· 齐全的产品配套; 荣力达公司厨电品牌产品在国内的业务范围广泛, 产品涉及多个领域, 其中包括燃气灶、油烟机、消毒柜、电热水器、燃气热水器、家用净水机、环保集成灶、洗碗机、燃气壁挂炉等, 基本上满足了厨卫电器行业的产品需求。

· 独特的市场定位 一般企业为了迎合用户对产品低成本

的追求, 在产品生产上偷工减料, 坑蒙拐骗, 根本不考虑消费者的感受。而吉利好太太厨电在产品进入市场时必须经过认真的市场调研, 充分了解消费者的想法和诉求。以消费者的需求为主要选择, 设计并生产出满足消费者需求的并用得起的优质产品。

· 紧贴市场需求 吉利好太太厨电的研发团队, 长期处于市场的前沿, 在市场上收集用户需求, 客户的意见, 并以此为产品开发的基础。我们的团队, 了解市场, 熟悉市场。我们开发的产品是市场需要的产品, 是消费者愿意购买的产品。

· 不断创新的努力; 吉利好太太厨电坚持“产品”、“售后”、“服务”三位一体的策略, 以品牌为灵魂。以产品为基础, 以服务为主导, 跟进厨电市场的发展。我们一直在努力创造新产品、新服务、新营销模式。我们一直在努力打造“吉利好太太厨电”品牌, 使之成为中国优质的厨卫电器品牌。

集成灶哪个牌子好?中山荣力达公司专注多功能集成灶|优质智能大吸力油烟机|大火力燃气灶|储水电热水器|恒温燃气热水器等,厨卫家用电器优品牌质品牌! 广东集成灶品牌加盟代理就选荣力达公司 建材行业做集成灶代理找厂家合作1台起批发集成灶质量好售后无忧 集成灶厂家批发,集成灶代理,代理集成灶厂家