

# 阿迪达斯耐克折扣店 奥莱体育 正品阿迪达斯耐克折扣店加盟

产品名称	阿迪达斯耐克折扣店 奥莱体育 正品阿迪达斯耐克折扣店加盟
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司业务部
价格	面议
规格参数	
公司地址	河北省廊坊三河市燕郊迎宾路百世金谷工业园区内2-K
联系电话	15901431311

## 产品详情

运动品牌折扣店成创业追逐对象，耐克阿迪惠及消费者

耐克阿迪达斯折扣店怎么加盟？

如何加盟耐克阿迪达斯折扣店？

耐克折扣店加盟方式？

阿迪达斯折扣店加盟资质

耐克阿迪达斯折扣店加盟条件

品牌影响力是耐克阿迪达斯折扣店受到加盟者欢迎的主要原因，因为任何开店项目，客源获取问题都是重中之重，没有客源就没有生意可做，而作为运动品牌的耐克阿迪本身就自带流量属性，品牌认知度相当高，特别是在年轻的消费群体当中广受欢迎，一些耐克阿迪品牌的铁粉们在线上建立社区，大家在一起讨论着潮流文化的东西，以及耐克阿迪产品，设计和技术，让消费者自愿花时间去交品心得，这是多么成功的品牌营销啊。

国际体育赛事，例如NBA和欧洲联赛也是耐克阿迪品牌向消费者输出品牌价值的关键渠道，每年在广告投入上就高达数亿美元，但从结果来看，阿迪达斯耐克折扣店加盟，这种营销策略是非常成功的，年轻人受到体育精神的影响，从而增加对运动商品的消费，而耐克阿迪达斯作为品牌定位，再加上过硬的产品质量和设计，自然是受益者。再来看一看。一二线城市是各大品牌的必争之地，作为普通小资本创业者基本已经没有了生存空间，于是聪明的投资者懂得避开大城市，到三四五线城市去找适合自己的发展空间，但幸运的是，耐克阿迪达斯品牌给了投资者这样的机会，但不是专卖店形式切入小城市，而是以折扣店模式向前推动与发展，因为折扣店模式在小城市有更大的开店优势，首先来说，就是商品售价优

势。耐克阿迪达斯作为运动品牌，商品客单价自然要比其他品牌高很多，这对于那些经济实力不足的品牌消费者来说，在某些情况下不得不放弃专柜商品，而是选择到品牌折扣店里淘自己喜欢的商品，虽然有些款式存在过时或断码的情况，但由于折扣店在价格上有很大的优惠力度，对消费者来说还是有很大吸引力的。其次就是开店成本优势，在一个县级市加盟一家80平米的耐克阿迪达斯折扣店，总投入甚至低至十几万元，就能拿到开店资质授权和正品货源，这对创业者来说也是极大的扶持力度。

耐克阿迪达斯线下实体店折扣店是创业的好项目么？

耐克阿迪达斯折扣店加盟前景如何？

加盟耐克阿迪达斯折扣店真的能赚钱么？

为什么耐克阿迪达斯线下实体店加盟折扣店是个好项目？

加盟耐克阿迪达斯折扣店线下实体店有前途么？

耐克阿迪达斯折扣店项目有其他加盟项目无法比拟的优势，而正是这些优势才使其在短短的几年时间就遍布大中小城市，消费者也越来越认可这种零售业态模式，特别是那些囊中羞涩的品牌商品追求者，很喜欢到品牌折扣店里淘货，这似乎成为一种潮流趋势。那么到底有哪些优势正在吸引着投资者呢？首先来说就是品牌影响力，耐克阿迪品牌公司每年在广告投入上就高达数亿美元，这种广告投入试问有哪些鞋服品牌能玩得起，品牌自带流量属性成为实体零售店客源的基础，换句话说，这就是实实在在的销售业绩，也是吸引加盟者的地方。

其次是开店成本。众所周知，线下实体零售店如果想加盟耐克阿迪达斯品牌有两种形式，一种是专卖店，一种折扣店。专卖店就是专柜，自然不用多说，开店成本肯定是很高的，基本都是上百万元的投入，典型的有钱人的游戏，相比之下，折扣店模式才适合普通创业者来做，这是获得耐克阿迪品牌商品销售权的节省成本模式，而且耐克阿迪达斯折扣店的上游供应商，即品牌分销商都取消了加盟费，这又能给加盟者节省很大的开店成本。

后就是地区优势，一二线城市是各大品牌的必争之地，基本处于饱和，很多品牌也意识到了这一点并且开始寻求市场渠道下沉，到三四五六线城市发展，然而品牌影响力和度不够的品牌根本没戏，阿迪达斯耐克折扣店，只有真正能够在消费者心中建立认知的品牌才能在小城市发展下去，于是，耐克阿迪达斯品牌折扣店脱颖而出，成为三四五六线城市的热门创业项目。

就货品而言，正品耐克阿迪达斯折扣店加盟，投资者到耐克阿迪达斯供应商（品牌分销商或公司总部）进行实地考察时，应该重点关注以下几点方面，即使都是正规供应商，但在货品供应方面也会存在很大差异，这在某种程度上会影响这门生意的好坏。

1. 供应商所提供的货品款式和尺码是否足够多？

虽然供应商所采购的货品都是从专卖店撤下来非潮流款式，并且都是从品牌总公司采购，但在货品款式和尺码上还是有很大差异的，因为每家供应商的业务能力不同，其所提供的货品款式与尺码上也有所不同，这也是为什么有些开店的经营者会从不同的正规渠道采购货源的原因。因此，有经验的投资者不会

轻易下决定，而是多家供应商综合对比，特别是在货品方面，款式多，尺码全的供应商才能被投资者选中。2. 供应商给到加盟者的货品折扣是否足够低？

合作共赢的基础就是保证双方的利润空间，而不是只考虑自己的利润空间。真正有实力的供应商会在供货价格上让步很多，从而提高投资者的开店利润，这样双方才能建立长久的，互惠互利的合作关系。

3. 供应商是否有持续稳定的供货能力？

一定规模的货品仓储中心是检验该供应商持续供货能力的证明之一，仓储越小则供应能力越低，作为投资者，正品阿迪达斯耐克折扣店加盟，当然喜欢与有较强实力的大公司合作。有实力的公司会在服务，物流，货品三方面衔接流畅而且，以保证向他们的客户输出持续稳定的供货能力。

阿迪达斯耐克折扣店-奥莱体育-正品阿迪达斯耐克折扣店加盟由三河奥莱体育用品有限公司提供。三河奥莱体育用品有限公司为客户提供“销售：服装服饰,体育用品”等业务，公司拥有“耐克,阿迪达斯,AJ,三叶草”等品牌，专注于服装鞋帽代理等行业。，在河北省廊坊三河市燕郊迎宾路百世金谷工业园区内2-K的名声不错。欢迎来电垂询，联系人：石经理。同时本公司还是从事正品耐克阿迪达斯折扣店加盟，耐克阿迪达斯加盟费用，耐克阿迪达斯加盟政策的服务商，欢迎来电咨询。