

# 微信会员卡营销平台的重要性

产品名称	微信会员卡营销平台的重要性
公司名称	武汉纯云科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	武汉市江夏区经济开发区大桥新区办事处大桥村(原种场)水墨江郡地块一(北地块)第15幢29层(2)号房
联系电话	15507599162 15507599162

## 产品详情

流量为王的时代到来，是否大家了解什么流量是属于自己的？/粉丝、微信朋友圈、脉脉...渠道很多，确实难以真正把流量沉淀下来！不是平台不够强大，也不是客户联接不够，而是没弄清楚从哪里来了要放到哪里去！

### 微信会员卡营销平台的重要性

带你看看众多企业变现的过程就知道，搞懂客户留存的问题才能产生企业价值。

腾讯做qq，开通会员，可以享受加速、克隆、空间装扮、听歌...还针对不同人群特别划分不同会员类别。开始腾讯真不知道怎么变现，流量多确不知如何运用变现，会员制权益让企鹅潇洒多年。包括，Q币、游戏币等都可以说基于会员制的一种扩展盈利。

再看看时下比较热的知识付费，像知乎、樊登读书会都是以知识价值为导向，成为付费会员才能享受权益。流量可以来自多种渠道，像百度搜来的，刷到的，但一定要根据自身产品特性优势发展会员制，把顾客放到自身的平台圈，建立一种企业与客户的情感纽带。

如今时是比较文明的，很多“大厂”的产品都提供粉丝留存，点关注，评论，收藏功能的同时也提供了取关。其实，如果客户取关一切宣传来的流量纯属白费，这就是为什么很多企业在平台宣传时还做个引导下载他们的app注册，注册信息有了就永远丢不了。

所以说，流量有了，要放到属于自己的平台，才真正属于私域流量。

### 如何建自营销平台呢？

如果企业有实力和一定影响力，可以开发个app留存，如果一般企业或者投入成本有限前提下，不防是可以找现成的第三方工具软件。比如，市面上的会员管理系统、微信会员卡系统、O2O会员营销系统等，可以锁定客户到自身平台。并且，要学会分析客户群属性，什么样的权益是吸引哪部分人，要合理制定

规则，让会员是真心实意跟企业联接上。

自营销平台应该具备什么特点呢？

1.客户分级归纳功能要强；

2.成为会员要简单易推广

3.互动性要好；

4.个性化活动要灵活；

5.数据统计分析要强大；

6.再营销能力要持续。

市面上很多工具软件都看起来大同小异，但真正使用会发现细节决定成败。满足企业所需的功能不难，能扩展照顾到整个自营销平台体系的建设却需要擦亮眼睛，精挑细选。