

寻找客源，免费入驻

| | |
|------|-----------------|
| 产品名称 | 寻找客源，免费入驻 |
| 公司名称 | 郑州嫦娥企业管理咨询有限公司 |
| 价格 | .00/套 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 管城回族区绿地双子塔南塔609 |
| 联系电话 | 17737307230 |

产品详情

1、定位总体目标人群

唯有你在十分了解你的你产品的状况下，你才可以清晰你的潜在客户人群是哪种人。

把这种潜在客户中，在你的心里绘制一个相互的用户画像。顾客人群定位精确，接下去你的引流方法推广营销工作中，才可以做得高效率而精确。

因此，定位你的总体目标人群，是十分关键的。这一步假如定位错啦，你即使找得再多的潜在客户，也是没有用的。

2、百度搜索关键词搜索引流方法

搜百度，我国百度搜索引擎市场占有率占有率较大的企业，每日根据百度搜索商品，搜索关键词的总流量十分巨大。

我们可以找一些blog、社区论坛、分类信息网站这些。根据题目关键词布局，写一些有关的文章内容，得到关键字排名。

这种根据搜索关键词回来的潜在客户，是十分精确的总体目标人群。由于有有关的要求才会造成检索个人行为。

3、腾讯主题风格QQ群引流方法

腾讯QQ是中国的社交媒体运用，在诸多QQ群中，有很多主题风格十分确立的QQ群。大家根据精确关键字搜索群，随后添加相对的QQ群。

还可以自身创建QQ群，自己做塘主。QQ群是一个个人爱好同样的人集聚的小区。如果你寻找一个十分高品质的QQ群，不求回报出示使用价值。

让诸多群员认可你，拥有信赖的基本，再加朋友也更非常容易，你也就可以营销推广她们。

4. 软文写作

软文写作是许多大神常用的方法，要是软文写的好，通常能让我们产生很好的实际效果，自然软文好还不够，也要到权重值高的网站地址去发布，才可以把实际效果利润大化。

如何写一篇好的软文也非常有注重，好的软文一定要软，如果是硬邦邦，沒有一切的心态，是不容易吸引住顾客的，我们要立在顾客的视角去写软文广告，共享主导。

5. 社区论坛百度贴吧

百度贴吧的用户数量十分大，是十分活跃性的，假如大伙儿能将这一服务平台运用起来，产生的客源是十分多的。

但是，不必随意滥发，在贴吧发帖要留意方式和方法，不然反倒会造成 贴子删掉或是被检举。