

新浪爱问开户，新浪爱问问答代发，新浪爱问代理怎么收费？

产品名称	新浪爱问开户，新浪爱问问答代发，新浪爱问代理怎么收费？
公司名称	河南贝杰文化传媒有限公司
价格	10.00/条
规格参数	
公司地址	郑州市中原区汝河路72号西耿河家园5号楼2单元1007室（注册地址）
联系电话	wx/QQ：532504880 13581665528

产品详情

新浪爱问问答平台作为国内zui早成立的问答知识平台，吸引了各大搜索引擎和自然访问用户的强大流量，目前爱问的日活跃PV量1200万，日均UV量在903万，虽然比百度问答的要少，但也还不错。

更多关于口碑问答营销推广新浪爱问的相关合作事项可以咨询河南贝杰文化传媒有限公司(新浪爱问全国区域一级代理商)

都知道是新浪旗下的一个基于社交的问答平台，和百度知道相似，用户可以在这个平台上无所不问，而爱问的zui终诉求则是能做到有问必答。那新浪爱问问答营销是什么?新浪爱问怎样才能做好?

新浪爱问问答营销是什么?

新浪爱问问答营销指的是通过一些新浪爱问问答平台和用户互动或者对相关问题进行提问、回答，在提问或者回答内容中插入企业或者产品的正面信息或者联系方式，间接构建第三方口碑并大范围传播，以促进提升转化率。

新浪爱问怎么代理，新浪爱问开户找谁?

优势一：互动性高，覆盖面广

问答本身就具备全民可参与的特质，一个问题可以引起不同群体的讨论，将企业想要宣传的不同关键词分别设定成不同问题，引起不同人群开展讨论，可以在用户互动中得到传播，从而提升知名度。

优势二：可控性强

通过新浪爱问问答来布局企业的正面信息或者产品的正面信息。当用户对企业或者产品有质疑时，绝大多数人都会选择在网上搜索相关评价，此时企业提前布局的正面信息越多，对企业扳回局势越有利。

优势三：针对性强通常

问答营销的参与群体具有很强的集体特征，关注同一个问答话题的大多为有同类型消费意图的潜在消费者。简单来说，问答营销是某个有特定需求的目标群体进行针对性营销，营销者会根据该目标群体的特点和可能会关注的问题设计问答内容，终实现针对性营销效果。

如何做好新浪爱问问答营销?

想让新浪爱问问答做出大家想要效果的话，是需要一定的问答量的，有了一定的量，在收录和排名上才会比同行有更多的优势，也更加容易形成所谓的首页霸屏效果。

其次新浪爱问想要做出效果，在问答的文案上一定要下足功夫，文案内容需要满足以下几点：

- 1、问答问题的选择：一定要选取意向用户检索量比较高的词，只有这样才有可能被更多的意向群体看到信息。
- 2、问答内容：某某在哪里买，然后回答就是到某某地方买，这种影响广告问答，就算是不带有超链接网址，也往往会审核不通过，所以回答问题要精确，问题的提出也要经过精心设计，能够满足很多用户的搜索习惯，这样才能够提升问题答案的曝光率，提升问题答案的营销效果。
- 3、自问自答：自问自答也是一个问答营销的方式，可以自己发布提问，新浪爱问问答营销相对于其他平台来说，可以做到zui多一问六答，不用切换IP，后台内容审核通过后，自动发布问答。

更多关于口碑问答营销推广新浪爱问的相关合作事项可以咨询河南贝杰文化传媒有限公司(新浪爱问全国区域一级代理商)

新浪爱问怎样才能做好?新浪爱问怎么代理

经过前面的了解，现在都知道问答推广引流效果是非常不错的，具有成本低、专业、权威、可信赖、实现精准营销、快速建立良好口碑等等优势。