

境外投资合肥-外管局指引

| | |
|------|-------------------------|
| 产品名称 | 境外投资合肥-外管局指引 |
| 公司名称 | 深圳市高野企业管理有限公司 |
| 价格 | .00/个 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 深圳市南山区南山街道前海振业国际2008 |
| 联系电话 | 13684969133 13684969133 |

产品详情

境外投资合肥-外管局指引

中国人口老龄化正在加剧，中国将承担社会的老龄化和经济可持续稳步发展的双重责任。而非洲却恰恰相反。预计到2034年，非洲的劳动力将超过中国和印度的劳动力的总和。非洲的年轻劳动力正是中国今天的劳动密集型企业所需要的。

按照世界银行的划分标准，中国已稳固地处于上中等收入国家的水平，即将会步入高收入国家群体。中国不再具有中低端全球产业链所需要的低劳动力成本优势。相比之下，2019年撒哈拉以南非洲的人均GDP为1596美元，相当于中国的人均GDP的1/7。

随着中国产业结构的不断升级，中国公司正积极应对一次产业链的重构。考虑到中国相对较高的劳动力成本和物流费用，在非洲本地的生产线将更有吸引力，低端的劳动密集型生产企业会不断地将生产线移至东盟以及非洲地区。

在解释ODI和FDI两者之前的区别前，我们先来看看什么是ODI和FDI。ODI官方解释：ODI直译对外直接投资。是指我国企业、团体在国外及港澳台地区以现金、实物、无形资产等方式投资，并以控制国（境）外企业的经营管理权为核心的经济活动。对外直接投资是我国“走出去”战略的重要组成部分，也是主动参与国际分工，利用好两种资源两个市场，规避国外贸易壁垒，吸收国外的先进技术和管理经验以及及时掌握外部信息的积极举措。

FDI官方解释：FDI直译外国直接投资（国际直接投资），也称对内直接投资，也就是外国对中国直接投资。FDI是现代的资本国际化的主要形式之一，按照国际货币基金组织的定义FDI是指：在投资人所属国以外的国家所经营的企业拥有持续利益的一种投资，其目的在于对该企业的经营管理具有发言权。

我们知道什么是ODI和FDI后，显而易见，这两者间的区别在于，ODI是中国对外过的直接投资，FDI是

外国对中国的直接投资。一个是对外，一个是对内，区分起来也是非常的简单。由于FDI是国外备案机构管辖，所以这里不多做介绍。

分季度看，2013年进出口可谓跌宕起伏。一季度，受套利贸易等因素影响，进出口快速增长，增速达13.5%。二季度，由于市场需求、加强贸易，进出口增速下滑至4.3%。下半年，随着促进进出口稳增长、调结构的措施逐步，加上外需有所好转，进出口企业信心增强、经营状况，进出口增速趋于回升。三、四季度，进出口增速逐步回升至6%和7.3%，其中出口增速从二季度的3.8%回升至3.9%和7.4%；进口增速从4.9%回升至8.5%和7.1%。

（二）主要商品出口平稳增长，机械设备增长较快

面对需求偏紧、竞争激烈的市场，进出口企业转型，在技术研发、品牌培育、等方面加大投入，出口商品的技术含量和附加值进一步，为各大类商品出口的平稳增长提供了支撑。其中，纺织品、服装、箱包、鞋类、玩具、家具、塑料制品等7大类劳动密集型产品出口4618亿美元，增长10.3%，高出整体出口增速2.4个百分点；机电产品出口12655亿美元，增长7.3%，占出口总额的比重为57.3%。从机电产品内部结构看，自动数据处理设备出口有所下降，家电出口低速增长，部分机械设备出口增长较快，成为机电产品出口新增长点。其中，飞机出口额增长76.1%，机械搬运装卸设备及零件出口额增长13.5%，纺织机械及零部件出口额增长12.4%。高新技术产品出口6603亿美元，增长9.8%，占出口总额的比重为29.9%，比上年上升了0.5个百分点。

（三）民营企业进出口强劲增长，加工贸易梯度转移加快

如果在东道国设立的分公司，因其不具有法人资格，中国的总公司要负无限连带责任。因此，“走出去”企业为了控制风险，大都不太倾向在东道国设立分公司。然而，实践表明，与子公司相比，分公司也有其自身特点和比较优势，尤其对境外大型基础设施的工程项目来说，值得优先考虑。

根据各国的公司法，境外的分公司不具有独立的企业法人资格，其民事责任由其中国总公司承担。分公司以总公司的名义在境外开展相关业务，经营范围一般参照总公司的经营范围，相比子公司来说有一定的局限，如不能申请东道国进出口货物的资质，不能开展与总公司不同的或无关的业务等。在税务上，分公司应独立核算，申报纳税等税务处理与子公司基本相同，但也有不少值得考量的“价值点”。

境外投资合肥-外管局指引-合规跨境