

微商+直播模式系统开发

产品名称	微商+直播模式系统开发
公司名称	广州市微码互联科技有限公司
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	天河区中山大道379号联合社区东区
联系电话	13480273125 13480273125

产品详情

小程序里观看直播，用户直接扫码或者打开微信找到相应小程序就行了。无需下载App，不像过去，喜欢的主播换好几个平台，粉丝就得下载一个又一个的App。所以，小程序直播的方式也符合「即用即走」的理念，尽力给用户减小负担，能让用户感到便捷很多。

直播“面对面”的形式大大拉近了商家和消费者的距离，在普通电商平台，商家与消费者之间还隔着一层主播，但通过微信小程序，商家自己就是主播，可以直接触达用户。且相比于其他触点，直播可以即时对用户行为进行反馈，解答用户疑问，增加用户对你的信任，培养粉丝黏性。

不同于其他平台电商直播，用户的忠诚度都是来源于网红大V，在小程序商家自己直接开播，用户的信任度、忠诚度则直接来源于你，这就很方便培养自己的粉丝黏性，积攒私域流量。

微商城应用在线直播有什么优势？

1、高清直播

主播通过商城直播app进行高清直播，推荐商品、介绍商品、试用商品及其他内容直播。

2、美颜效果

商城直播app自带美颜效果，没化妆不用担心，系统自带美颜。

3、商品悬浮推荐

主播介绍某款商品时，可以发起商品悬浮窗口推荐，点击悬浮商品直接进入该商品或店铺页面，增加购买几率。

4、在线竞拍

主播发起商品竞拍，直播用户可以在直播间内参与当前商品竞拍活动。

5、聊天连麦

直播用户可以直接在线聊天，所发送的内容主播可见，也可以申请连麦，与主播进行语音沟通。

6、关注打赏点赞

用户对感兴趣的主播可以进行关注、打赏、点赞，下次可以通过关注功能直接找到该主播。

7、分享转发

用户对感兴趣的直播可以进行转发和分享，邀请更多人观看直播。

微商来在线直播系统除了能和客户面对面对面演示外，还内置了一个微商城，可供主播来推广自己商城店铺内的商品，用户也可以直接在商城中进行商品购买，有直播需求时进入对应店铺的直播页面观看直播。通过商城深度内置直播功能后，主播可以利用自己的个人魅力和粉丝效应来促进店铺的交易量。

小程序直播是微信旗下插件，天生就带有社交流量优势，因此具有很好的引流特点。商家可引导看小程序直播的粉丝加入自己的微信群，通过小程序商城、直播卖货、粉丝社群、公众号，你可以在微信生态内运营品牌，打造自己的流量闭环。