

电话机器人对客户进行初次筛选

| | |
|------|--------------------------------------|
| 产品名称 | 电话机器人对客户进行初次筛选 |
| 公司名称 | 杭州黑斑马信息技术有限公司 |
| 价格 | .00/个 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址） |
| 联系电话 | 13386531520 |

产品详情

不难看出，电话机器人的出现为人工电话销售人员减轻了很大的负担。电话销售利用电话机器人对客户进行初次筛选，能够有效提高到人工手中客户名单的准确率，同时也提高了客户转化率。科技的进步，是为了让人类拥有更好的智能高效的生活和工作方式，电话机器人的普及，无疑是对企业发展带来了很大帮助。

电话机器人在引流方面真正让企业做到了省心省事。普通人工销售一天只能拨打80-200个电话，而且不可避免的会有情绪上的波动，有时候效果非常不好，甚至很多公司销售人员离职率一直居高不下。而电话机器人一天可以拨打1200-2000通电话，相当于好几个人的工作效率

更重要的是，机器人没有感情，不会因为客户的举动而产生不良情绪，任何时候都能保持高昂的工作热情。电话机器人的应用可以帮助电话销售人员完成一次初步筛选，并生成客户数据，全面获取客户信息，对客户进行智能分类。电话销售在打电话的过程中，需要了解客户的意向

也需要全面获取客户的信息。电话机器人可以全面抓取并分析客户的语义数据，第一时间了解客户的意向并智能分类，筛选出意向客户之后，人工更好的定位意向客户，大大提高了电话销售效率，销售人员也可以把更多时间运用到意向客户上，对销售工作可以说是减负了许多。

不得不说，科技改变生活的同时，科技也改变了销售。电话机器人的出现，无疑是给广大电话销售人员带来了福音。