

开男装店实现男装加盟零库存-壹仓优品智慧服装店

产品名称	开男装店实现男装加盟零库存-壹仓优品智慧服装店
公司名称	河南壹仓优品百货有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河南省获嘉县同盟大道东段电商产业园5楼
联系电话	400-0373-123 13383734234

产品详情

你开了一家男装店，学了好多牛逼的销售技巧，读了不下百本的店铺运营书籍，也参加了不少线上、线下的课程，可回头来，却发现业绩依旧平平。壹仓优品就聊聊关于开服装店的一些心得，帮助大家改变这种困惑。

1、目标客群定位

成功经营一家店铺，基础核心的问题就是，目标客群。你卖的不是空气，不是所有人都会喜欢你的产品，你只能满足一部分人的需求，而这些人，才是你的目标客群。当你有了目标客群后，店铺的装修风格、产品类别、陈列方式、氛围打造等等让你曾经无数次纠结的问题都会迎刃而解，因为你的方向已经明确了。

2、买手必不可少

不管多么厉害的销售技巧和营销策略，终还是会回到“产品”。好产品会拥有良好的口碑，坏产品会让你臭名远扬，特别是在这个信息发达的时代。

而店铺想要好的产品，离不开一个的买手：

她不仅要懂得买货，还要懂得卖货。

她不仅要懂得货品，还要懂得数据。

她不仅要懂得搭配，还要懂得陈列。

她不仅要识得爆款，还要保持调性。

在目前的中国市场，的买手如同凤毛麟角，少之又少。

3、适合自己的货源、渠道

开店辛苦是哪件事？进货排第二，谁敢排一？这又回到定位，一定要站在目标客群的位置去思考。单凭个人喜好拿货，只会乱七八糟，问题不断。

壹仓优品优势

壹仓优品针对服装行业开店痛点，推出智慧服装店，通过大数据分析以及多维度算法，帮助服装店主将店铺现有的货品与其会员进行匹配，让店主将店铺现有货品销售给目标客户，提高店铺的销售效率。

同时帮助店主分析其自身会员，让店主知道自己的会员更适合需要什么样的货品，降低店铺的库存风险。让服装店主选货、销货更容易、赚钱更轻松，利润大化。