

快趣拼拼团系统价格

产品名称	快趣拼拼团系统价格
公司名称	广州互利有限公司
价格	20000.00/套
规格参数	版本:公众号/小程序/app 产地:广州
公司地址	广州市天河区大观中路
联系电话	13602433692

产品详情

快趣拼拼团系统、快趣拼拼团商城、快趣拼拼团模式设计、快趣拼拼团费用，更多快趣拼拼团软件开发。

【温馨提示：该文章收集于互联网，仅作为开发需求者的模式案例参考作用，非平台方！不是做系统的玩家勿扰，如有定制开发需求请详询。如有违/规及侵/权请联系作者删/除！】

社交电商的这波机会，它的机会不是来自模式、技术，而是高效，交电商在信息传递效率方。

一、快趣拼拼团系统规则介绍

点击商品参与拼团，100人拼一个团,每次有3个人拼中,有97个人拼不中。

- 1、拼团拼中的三个人每个人掏100元购买公司产品,产品包邮到家!
- 2、拼不中的97个人每个人获得一元奖励!
- 3、每秒拼一次团，每秒赚一元,只要拼不中就一直赚。500次拼不中赚500元,3600次拼不中赚3600元。一天拼不中赚86000元!

拼团拼购静态奖励：不推广的用户每天只能拼团十次,一天多赚十元。

拼团拼购动态奖励:1.每推广一个有效用户增加十次拼团,直推够30人,无限次拼团。2.推荐奖金共两代:一代5%,二代5% (二级分销,合情合规) 3.每个会员的中奖率是1%,稳赚不赔!

拼团拼购规则:手续费2%;100元专区补贴1元/次;1000元专区补贴10元/次

二、快趣拼拼团系统细化分销管理,提高分销销量

(1)产品快速分销

产品分销速度,亦就是产品从企业仓库到消费者手中的周期。传统渠道模式由于成员之间关系复杂,以单纯的利益驱使,目标利益不一致,产品断货、囤积现象经常性发生。而系统的分销模式在渠道成员之间建立战略合作关系使得渠道成员分工、职责明确,大大提高分销效率。

(2)产品全面覆盖

产品覆盖率与产品分销效率分不开。在系统的分销模式下,针对产品市场覆盖渠道采取双管齐下的手段,一方面通过提高成员的积极性,依靠渠道力量进行;另一方面利用企业分销代表的协销制度、严格量化的市场管理考核制度进行管控。

社交电商不仅推广成本低,而且具备推荐新品的能力、还有稳定的流量、用户体验好等特点,而合美惠就是一个强调社交属性的平台,平台创始人万万曾说过:世界上任何一种赚钱方式都有被替代的可能,唯有人与人之间的交流和链接不能被替代。