

每日一淘怎么开店入驻，每日一淘招商规则介绍。

产品名称	每日一淘怎么开店入驻，每日一淘招商规则介绍。
公司名称	杭州伊魅尔服饰有限公司
价格	1.00/件
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市上城区建国南路288号第十三层1308室（托管20028）
联系电话	17052920970 17052920970

产品详情

相比每日一淘，大家听说更多的可能是每日优鲜，每日优鲜大家都不陌生，是由腾讯投资的国内生鲜巨头，那么，每日一淘和每日优鲜有什么关系吗？那我告诉你，每日优鲜是每日一淘的妈妈，每日一淘呢就是由每日优鲜孵化出来的，简单的来说，每日一淘是一个不需要投资、不需要压货、不需要发货、不需要囤货、分享赚佣金，自用能省钱，团队越大越赚钱的腾讯投资的每日优鲜旗下美食生鲜社交分享经济平台。

我们说选择一个平台，有几个点是我们必须去考虑的。

1.背景。2.资本3.供应链4.售后5.物流。那我再以“8个唯一”来回答这5个问题，看看每日一淘到底值不值得选择。1.我们是唯一一个上过新闻联播的社交电商平台2.我们是唯一一个上过央视各大卫视的平台3.我们是唯一一个被人民日报连续报道的平台4.我们是唯一一个以生鲜水果起家，且隶属行业独角兽每日优鲜旗下孵化的平台。5.我们是唯一一个不到半年融资两轮的社交电商平台6.我们是唯一一个免费和付费同时进行的平台7.我们是所有社交电商平台里面，唯一一个开通次日达的平台。8.我们是所有社交电商平台里面，唯一一个只靠卖货提高收入的平台。这样来看的话，选择每日一淘已经毋庸置疑了。说到这里，很多人会问了，每日一淘会员都免费了，赚钱吗？赚钱取决于你个人的付出因为没有谁是不用付出就可以赚几千赚几万的。我们是来赚钱的人，而不是来混日子的人。人往高处走，水往低处流。我们的目标应该是如何才能像他们一样日赚几万几万，而不是万年挂0。所以我这里也强调一下，没有执行力，不想赚钱的，就别加我了。赚钱这种事情还要别人拿着鞭子抽才肯去做的，也不是我要的。---传统行业，累死累活不赚钱的，我建议你来做每日一淘。---做微商囤货压货，压力大，不赚钱的，我建议你来每日一淘。---做线下实体店，客流量少，房屋租金高，运营成本大的，我建议你来做每日一淘。---上班族，压力大，赚钱少，想赚外快的，我建议你来做每日一淘。---在校学生，平时除了上课就没事干的，我建议你来做每日一淘。---宝妈在家没事干，闲得慌，但又没钱用，要做伸手党的，我建议你来做每日一淘。---年前许下各种心愿，但却离目标越来越远的，我建议你来做每日一淘。---想买车买房，但又不知道怎样才能快速赚钱的，我建议你来做每日一淘。---想在同事，同学中，因为逆袭而一举成名的，我建议你来做每日一淘。---迄今为止，还没有碰到好项目的，我建议你来做每日一淘。---还不至于贫困到连199都没有的，我建议你来做每日一淘。给自己一个机会，只要你稍微努力一点，真的只需要一点点，月入过万，不过就是几句话的事情。