

机器人打电话进行多轮高效互动

产品名称	机器人打电话进行多轮高效互动
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

又因为职位的特殊性，经常遭受不是很友好的对待或是拒接，所以电销人员的工作效率也很低人工智能的发展，颠覆和革新了很多行业。电话机器人的出现，也重新定义了企业电销模式，机器人开始帮助人类完成简单、高重复的工作，帮助企业解决高成本、低效率的问题。人工电销过程机械重复性高

痛点显著，因此电销岗位逐渐呈现了机器代人的趋势。智能电销机器人的工作原理，就是通过真人式模拟销售专家，和客户进行多轮高效互动，快速完成意向客户的筛选和分类。根据行业平均情况，智能电销机器人的时间利用率比人工提高了10倍以上，而且电销机器人可以避免人工电话销售带来的情绪波动、专业知识不足

甚至忘记话术等缺陷。除了提升沟通的流畅性，电话机器人还可以解决企业招人难、效率低、投入大等问题。电话机器人的使用功能总结，电话机器人真人语音呼叫电话销售人员将自定义的话术提交给机器人，上班后只需一键启动，机器人就会以真人式的语音对客户停止呼叫。机器人能与客户自若互动交流

引导或答复客户疑问，具有打断功用，并且在反响速度上有所提升。主动拨打及选择分类电话机器人的拨号频率可以到达每天800-1200通

是人工拨打频率的4-5倍。无论是选择客户，还是会员客户回访，亦或是客服、招聘等等，都比拟适用。话录音主动分类通话录音、识别文本主动存取，自动将客户分为A、B、C、D、E、类客户，可直接根据客户意愿强弱辨别跟进客户，以便快速到达买卖。交互学习和拨号时辰办理机器人会主动把标准问题与学习到的相似问法停止相关