

抖音小店好不好做？抖音无货源小店好做吗？

产品名称	抖音小店好不好做？抖音无货源小店好做吗？
公司名称	杭州北抖星网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市西湖区西湖广告大厦A1幢3楼
联系电话	18989452098 13605817015

产品详情

首先还是按照惯例先介绍一下无货源是什么意思。

无货源模式说白了就是做中间商赚差价，我们去采集全网的优质产品，然后适当的提高售价放到自己的店铺中进行出售，从而去赚取差价的利润。

当有消费者来我们店铺下单之后，我们只需要找到采集来源店铺下单，地址填写成消费者的地址就可以了。

只要出单就是纯利润，不出单也没有什么损失。

而且要知道无货源操作，我们不管是资金压力还是风险都要比传统的电商模式省心很多。

其实大多数人比较关心的还是抖音小店的收益和发展问题，那晨轩下面就给大家重点说一下。

无货源说白了只是一种电商模式，他的收益和发展前景都是要依托于平台的。

2013年的时候，无货源在淘宝上第一次出现，随后的时间里逐渐发展到了拼多多，京东乃至天猫。

踏足这么多平台的原因不仅仅是证明了无货源模式的可行性，更多的原因还是来源于利润。

因为能吃到红利的，永远都是先驱者，第一批人。

就拿目前的抖音来说吧。

抖音平台刚刚起步电商，这时候的竞争是非常低的，处于蓝海市场。

你只需要懂基础的技巧和操作，就能吃到这个红利。

最初的淘宝，最初的天猫都是这样。

对于抖音的人流量，大家应该都有了解吧，可以说占据了国内短视频软件的半壁江山。

有足够的流量，再搭配电商起步，市场可见一斑。

流量大，竞争小的情况下，利润真的就是唾手可得。

关于抖音无货源小店好不好做这个问题，就给大家举个最简单的例子，大家就能明白了。