

刷微信阅读文章点赞在看微信评论留言点赞微信群发分享

产品名称	刷微信阅读文章点赞在看微信评论留言点赞微信群发分享
公司名称	武侯区喏林网络设计工作室
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	武侯区逸都路42号6栋16号
联系电话	13425512275

产品详情

百度搜索“喏林网络平台”可以自助下单

一、利用腾讯微信业务进行推广

1、群发

利用群发业务（微信群群发、QQ群群发）进行广告批量投放，直接把您的广告投放到各行业各领域的人群中，达到高曝光，从而有更高几率变成转化。

2、公众号

自行创建一个属于自己的公众号，专门用来推广自己的产品。当然公众号里面不能全部都是广告，因为都是广告别人就知道这是一个专门做广告的账号，没人愿意一直看广告，即使精，准客户也不会一直看着广告。那么我们可以以分享的形式进行运营这个公众号。比如我们做的是美妆行业，主要卖化妆品。那么我们可以多分享一下化妆知识，自己没有创作能力不要紧，咱们可以搬运。网上有很多化妆的视频、文章以及方法技巧。咱们就找一些有亮点的素材进行编辑，悄悄的插入自己的小广告。这些都做好之后您就可以利用平台的业务进行包装了。

首先是阅读量，公众号发文章我们打开文章首先Z直白能看见的就是底部的阅读量和点赞量（好看），阅读量是Z能直观体现您这篇文章甚至这个公众号是否受大众欢迎的因素之一，没有阅读量的文章，用户就会觉得您这个公众号不受欢迎或者您这篇文章不怎么样，自然他们也不会去关注也不会花时间去看。但是如果有阅读量就不一样了，用户会误认为您这个公众号很受欢迎，很多人已经关注了您这个账号，自然他们也不会放过。先不说用户有没有从众心理，但是这个假象我们已经做到位了。

再一个是点赞，点赞现在更新为好看，刷好看数量上是一个，和阅读量同理。但是还有一个，我们点击好看之后，这篇文章会在我们所有好友的微信“看一看”的这个地方出现，所以说单单这一个就是间接的给我们做了推广引流，带来了曝光。如果您的标题足够吸引，还会带来不少的点击。

在公众号文章里我们还可以在阅读原文的地方插入我们的广告链接或者商品链接，这样也能引流。

最后就差一个微信公众文章的留言的，也就是给文章评论。我们知道只有开通留言功能并且群发的文章才能留言。留言可以赞美产品，做到真实一点，这样数据就可以完美。

其他业务还是得看个人，按需购买（不妨在平台多转转研究研究）

总结：以公众号去推广主要是能打造zy性以及品牌性。需要一些时间和经历。但是时间久了效果还是不错的。有耐心的小伙伴建议可以试试。