

红包墙快速获取自然流量

产品名称	红包墙快速获取自然流量
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

分享一下适合中小卖家的内容。第0一部分：新品前期要做什么，怎么做？选定产品是很重要的事情，但是大多数已经开店并且上架宝贝了的新商家，他们其实不想再听额外的声音告诉他们去选品，他们是深思熟虑之后已经决定好要做这个店铺卖这些产品的了。那么他们想知道的是如何做好新品期工作，快速获取自然流量。

而这个阶段需要从优化主图详情，以及做好基础销量评价开始。优化主图详情，是为了点击率及转化率做准备。尤其是主图优化，利用直通车去测试不同的创意主图，达到行业平均水平点击率以上。如果是没有本地上传的店铺，可以先把要测试的图片都加到连接主图里，这样也可以用直通车轮播测试

测试好以后再设置为主图第0一张。直通车主图测试，同时测试创意标题直通车-添加创意-相同的创意标题不同图-测主图直通车-添加创意-不同的创意标题相同图-测创意标题设置流量分配-轮播，开启智能标题每个创意达到150-200个点击以上，根据醉近数据，综合投产大于点击转化率大于收藏加购总数大于点击率

选择留下的创意，这个过程2-3天即可完成测试详情页的优化更看重店铺的整体发展方向，走的是什么路线。天猫店整体的设计风格统一比单个链接做得非常高大上更重要，因为持续性发展的店铺，店铺整体一定是高于单个链接的，即使是靠一款主推爆款支持的店铺，也应该其他链接配合爆款的风格来发展。

这一部分的优化多采集行业排名前20的产品详情数据，综合一下做到平均水平就可以了，毕竟能把详情页认真看的买家现在不多了。能跑淘客的店铺可以直接淘客起一波量，不用担心前期人群标签混乱以及访客客单价偏低的问题