

## 红包墙建议每周群发一次

产品名称	红包墙建议每周群发一次
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

## 产品详情

线上无疑是个低成本的维护平台，但是我们大多数人搞错了，比如在某信上面直接加好友就粗暴的发小广告，然后被拉黑，好不容易到手的潜在客户，就这样永远的流失了。沟通频次合理。因为一个销售过程的完成，需要沟通5-7次，每次都跟每个人聊聊天，时间上肯定不够。小广告虽然很烦人

但也不失为一种沟通方式，偶尔还是要发一下哦。建议每周群发一次，既不会让人太反感，关键是让人潜意识里知道你在做什么，而且一直在做。就像某白金的广告很烦人，但消费者看到一堆同类产品的时候，对他印象醉深。沟通要真诚。不管线上、线下，面对的都是活生生的个体。

“顾客是上帝”某种意义上说没错，但个人建议有礼、有度、有节就够了。对一些人，你即便跪舔，他也不会成为你的客户。而另一些人，永远不可能成为你的客户。比如给笔者发什么面膜、私护小广告，咱没有使用环境，也无馈赠目标人群。不同的平台，聚集的消费群体不同

年龄、文化层次也不一样，面对十多个大类，上百个网络平台，我们怎么选择？

他们有什么不同？现实中怎样合理运用呢？此后文章为广大读者一一呈现。你有什么更多别具一格的推广方式，别忘记在评论区分享交流哦，或许您的潜在顾客，就在读者群体里！转载本文请注明出处：创业项目落地。